



Vlaamse Reguleringsinstantie
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt
North Plaza B | Koning Albert II-laan 7 | B-1210 Brussel
Tel. +32 2 553 13 53 | Fax +32 2 553 13 50
Email: info@vreg.be
Web: www.vreg.be

Rapport van de Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

**van 26 augustus 2005
(aangepast op 13/10/2005)**

met betrekking tot de evolutie van de elektriciteits- en aardgasprizen
op de markt voor huishoudelijke en kleine afnemers

Inhoudsopgave

INHOUDSOPGAVE	2
EVOLUTIE VAN DE ELEKTRICITEITS- EN AARDGASPRIJZEN OP DE MARKT VOOR HUISHOUDELIJKE EN KLEINE AFNEMERS (PRIJSGEGEVENS JULI 2005)	3
INLEIDING.....	3
METHODOLOGIE.....	3
EVOLUTIE VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN	6
1.1. EVOLUTIE VAN DE PRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS EN VERGELIJKING MET WALLONIË.....	6
1.2. VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS TEN OPZICHTE VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS	7
1.2.1. <i>Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een contract</i>	7
1.2.2. <i>Prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik</i>	10
1.2.3. <i>Huidige prijzen versus het begin van de vrijmaking</i>	10
1.2.4. <i>Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied</i>	12
2. EVOLUTIE VAN DE AARDGASPRIJZEN	15
2.1. EVOLUTIE VAN DE PRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS EN VERGELIJKING MET WALLONIË.....	15
2.2. VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS TEN OPZICHTE VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS	16
2.2.1. <i>Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een aardgascontract</i>	16
2.2.2. <i>Prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik</i>	18
2.2.3. <i>Vergelijking van de prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik met Wallonië</i>	18
2.2.4. <i>Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied</i>	19
CONCLUSIES	21
BIJLAGEN	22
LIJST MET FIGUREN	35
LIJST VAN BIJLAGEN	37

Evolutie van de elektriciteits- en aardgasprijzen op de markt voor huishoudelijke en kleine afnemers (prijsgegevens juli 2005)

Inleiding

De VREG heeft als opdracht de transparantie van de elektriciteits- en de aardgasmarkt te bevorderen en vrije concurrentie binnen het door de wetgeving gecreëerde kader mogelijk te maken. Om meer klaarheid te brengen in de ontwikkeling van de Vlaamse energiemarkten publiceert de VREG op geregelde tijdstippen informatie. Naast ondermeer de marktaandeelen van de diverse leveranciers en het aantal leverancierswissels en de resultaten van bevragingen van de eindafnemers, wil de VREG met dit rapport meer informatie geven over de prijzen die huishoudelijke afnemers in Vlaanderen moeten betalen. Al deze informatie kan u steeds terugvinden op de VREG website www.vreg.be, onder de rubrieken "Eigen statistieken" en "Rapporten".

Dit rapport over de evolutie van de elektriciteits- en aardgasprijzen op de markt voor huishoudelijke en kleine afnemers in Vlaanderen wordt periodiek door de VREG opgemaakt. De rapporten die in 2003 en 2004 werden gepubliceerd gaven enkel een overzicht van de prijzen op de elektriciteitsmarkt. Het rapport van 25 februari 2005 gaf voor het eerst ook een beeld van de evolutie van de aardgasprijzen.

Het huidige rapport weerspiegelt het prijspeil op de elektriciteits- en de aardgasmarkt op 1 juli 2005, twee jaar na de volledige vrijmaking in Vlaanderen. Voor de duidelijkheid wordt in dit rapport steeds een grafische voorstellingswijze gegeven. De tabellen waarop deze grafieken zijn gebaseerd zijn toegevoegd in de bijlagen.

Er werd op 13 oktober 2005 een aanpassing gemaakt aan de figuren 1,2 en 7 en de bijlagen 3,4 en 9. De waarde van de indexatieparameters in de formule van Wallonië voor de maanden april tot en met juli werden omgewisseld. Dit gaf foutieve waarden voor de totaalprijs in Wallonië zonder evenwel de conclusies te beïnvloeden. Enkel de absolute waarden verschillen.

Methodologie

De analyse is gebaseerd op de prijsgegevens die de elektriciteits- en aardgasleveranciers aan de VREG overmaakten voor juli 2005 in het kader van de leveranciersvergelijking op de VREG-website. De vergelijkingen worden gemaakt aan de hand van een aantal typecategorieën van eindafnemers (zie Bijlage 1 op pagina 22).

Zowel voor elektriciteit als voor aardgas worden zoveel mogelijk dezelfde figuren en tabellen gebruikt. Dit maakt een vergelijking van de situatie op beide markten mogelijk. Steeds worden de voor de besproken periode geldende nettarieven en heffingen opgenomen bij de berekening van de totale jaarlijkse kostprijs. De figuren in dit rapport hebben steeds dezelfde opbouw. **Om de figuren niet te overladen zijn de prijzen weergegeven voor enkele scharniermomenten sinds de vrijmaking en voor de laatste 6 maanden.** Dit laat toe om de algemene evolutie te volgen en dieper in te gaan op de evolutie sinds het vorige rapport.

Ten aanzien van dit vorige rapport werd de methodiek grondig aangepast.

In het vorige rapport was het netgebied DNB BA al geweerd uit de gemiddelden, omdat dit kleine netgebied geen particuliere eindafnemers heeft en zo het beeld kon vertekenen. Dit rapport gaan we nog een stap verder door de methodologie nog meer te verfijnen, om een zo representatief mogelijk beeld van de Vlaamse energiemarkt te schetsen.

- Enerzijds laten we het **relatieve belang van het netgebied** meewegen in de gemiddelde prijzen. Zo weegt de jaarlijkse kostprijs in een netgebied met een groot aantal toegangspunten zwaarder door in het gemiddelde dan de jaarlijkse kostprijs in een netgebied met een klein aantal toegangspunten.
- Daarnaast wordt het **marktaandeel van de leverancier bij huishoudelijke afnemers** gebruikt om de weging tussen de prijzen van de leveranciers onderling te bepalen.

Wanneer beide wegingen vervolgens worden gecombineerd, krijgen we een gewogen gemiddelde prijs die zeer representatief is voor de prijs die de gemiddelde Vlaming betaalt. De diversiteit die bestaat in de Vlaamse energiemarkt kan hierdoor geen vertekende rol meer spelen, terwijl bij de berekeningen nog steeds alle relevante informatie verwerkt wordt, in tegenstelling tot een op een steekproef gebaseerd onderzoek.

Vanzelfsprekend werden alle cijfergegevens afkomstig uit de periodes die in de vorige rapporten werden geanalyseerd, herrekend aan de hand van deze methode van gewogen gemiddelden.

Een voorbeeld in tabelvorm maakt de methodiek van de gewogen gemiddelden duidelijker. Voor de eenvoud gaan we uit van een situatie met twee leveranciers die in twee netgebieden leveren.

		Leverancier 1	Leverancier 2	
Netgebied 1	Marktaandeel	10,00%	90,00%	
	Prijs	100,00 euro	150,00 euro	145,00 euro
Netgebied 2	Marktaandeel	20,00%	80,00%	
	Prijs	120,00 euro	180,00 euro	168,00 euro
		115,00 euro	172,50 euro	162,25 euro

Gemiddelde van leverancier 1, gewogen ten aanzien van de grootte van de netgebieden:
 $(100 * 0,25 + 120 * 0,75) / (0,25 + 0,75) = 115$

Gemiddelde van leverancier 1 en 2, gewogen ten aanzien van hun respectievelijk marktaandeel en ten aanzien van de grootte van de netgebieden:
 $(145 * 0,25 + 168 * 0,75) / (0,25 + 0,75) = 162,25$

Gemiddelde van leverancier 2, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van leverancier 1:
 $(100 * 0,1 + 150 * 0,9) / (0,1 + 0,9) = 145$

De berekeningen in dit rapport gebeuren zoals voorheen aan de hand van een **totale jaarlijkse kostprijs** voor een bepaald type eindafnemer. Deze prijs omvat alle relevante elementen. Zo wordt overal de meterhuur bijgevoegd. Meterhuur is in de meeste distributienetgebieden afhankelijk van de tariefformule (en niet van het geïnstalleerde type van meter) die door de eindafnemer wordt gekozen. In de netgebieden waar het tarief afhankelijk is van het soort aansluiting/meter werd uitgegaan van de meterhuur voor een standaardaansluiting (monofasig).

Om de vergelijkbaarheid van de prijzen van de verschillende leveranciers te garanderen, heeft de VREG bij een geïndexeerd contract het gebruik van maandelijkse waarden van de indexatieparameters in de leveranciersvergelijking opgelegd. Alle in dit rapport berekende prijzen zijn eveneens gebaseerd op de maandelijkse waarden van de indexatieparameters N_e , N_c , I_{ga} en I_{gd} .

Voor de berekening van de jaarlijkse elektriciteitsprijzen van de verschillende leveranciers wordt ook rekening gehouden met de gratis hoeveelheid elektriciteit die in Vlaanderen aan elk gezin wordt toegekend. Dit wordt verrekend als een korting op de prijzen die de leveranciers hebben bezorgd aan de VREG. De korting wordt berekend door het aantal gratis kWh te vermenigvuldigen met de prijs die door het Ministerie van Economische Zaken werd vastgelegd. Voor 2004 bedroeg deze korting 15,56 eurocent/kWh inclusief BTW en voor 2005 bedroeg ze 16,20 eurocent/kWh inclusief BTW. Aangezien het aantal gratis kWh afhangt van het aantal gezinsleden, hebben wij (enkel voor de analyse in dit rapport en niet voor de leveranciersvergelijking op de VREG-website) de volgende assumpties gemaakt voor de berekening van de jaarlijkse kostprijs per typecategorie:

-
- Categorie Da: 1 gezinslid → 200 kWh gratis → korting van 32,40 euro in 2005
 - Categorie Db: 2 gezinsleden → 300 kWh gratis → korting van 48,60 euro in 2005
 - Categorie Dc: 3 gezinsleden → 400 kWh gratis → korting van 64,80 euro in 2005
 - Categorie Dc1: 3 gezinsleden → 400 kWh gratis → korting van 64,80 euro in 2005
 - Categorie Dd: 4 gezinsleden → 500 kWh gratis → korting van 81,00 euro in 2005
 - Categorie De: 4 gezinsleden → 500 kWh gratis → korting van 81,00 euro in 2005

Voor aardgas maken we gebruik van 4 typecategorieën. De eerste twee (D1 en D2) hebben betrekking op afnemers die aardgas enkel gebruiken om te koken en voor warm water. De twee volgende categorieën (D3 en D3-b) geven het verbruik van een afnemer die verwarmt met aardgas (zie Bijlage 1 op pagina 22).

Evolutie van de elektriciteitsprijzen

1.1. Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers en vergelijking met Wallonië

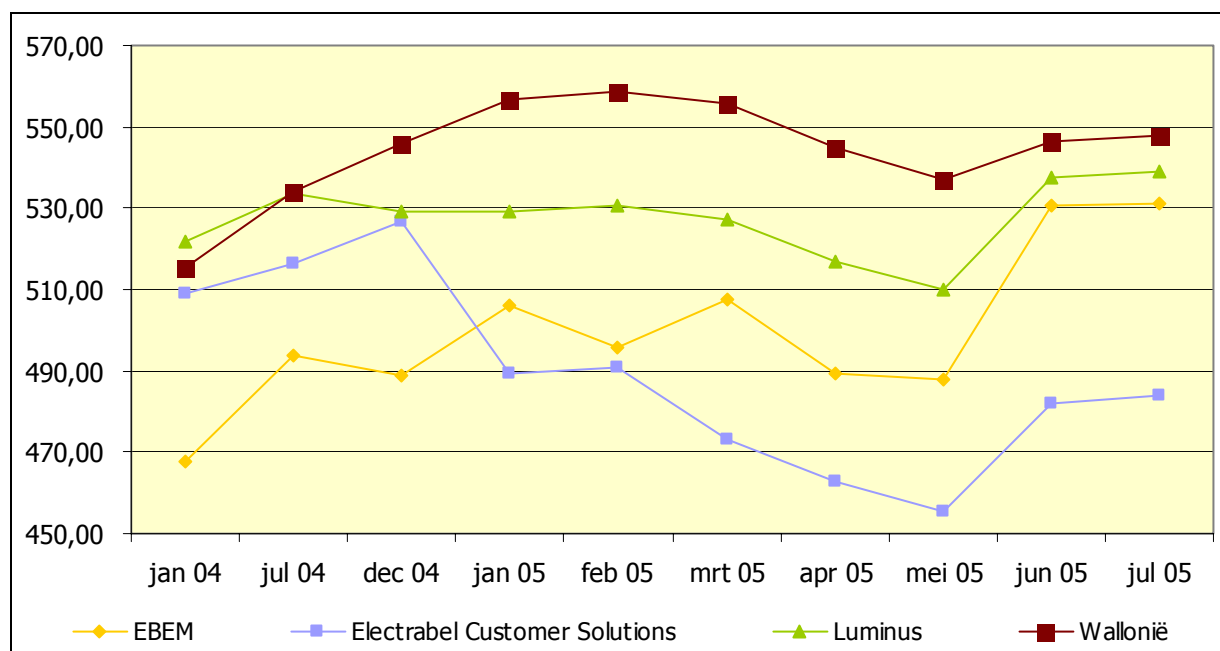
Op 1 juli 2005 was slechts nog één op drie Vlaamse huishoudelijke toegangspunten toegewezen aan de standaardleverancier. We analyseren de evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers (vanaf januari 2004), rekening houdend met de korting voor gratis elektriciteit en de meterhuur en vergelijken deze totale jaarlijkse kostprijzen van elke typecategorie met de tarieven in Wallonië. Een aparte vergelijking met Brussel wordt niet gemaakt omdat de tarieven in Brussel gelijklopen met de tarieven in Wallonië, uitgezonderd beperkte verschillen in regionale heffingen.

In Wallonië wordt de gratis elektriciteit op een andere manier verrekend dan in Vlaanderen. Iedere afnemer ontvangt er een korting op de vaste vergoeding die onafhankelijk is van de gezinsgrootte. Daarnaast is de meterhuur steeds inbegrepen in het tarief voor gebonden afnemers dat in Wallonië geldt. Pas vanaf januari 2004 was in Vlaanderen het tarief voor de meterhuur en de berekeningsmethode van de gratis elektriciteit bekend en werden deze elementen opgenomen in onze berekende jaarlijkse kostprijzen. Dit maakt 1 januari 2004 tot een ideaal startpunt voor de vergelijking met Wallonië.

Figuur 1 vergelijkt de gewogen gemiddelde jaarlijkse kostprijs voor een gezin met een doorsnee verbruik die elke standaardleverancier in Vlaanderen aanreken, met het gereguleerde tarief dat nog steeds geldt in Wallonië. Uit deze grafiek blijkt dat de prijzen van de verschillende standaardleveranciers bijna altijd lager liggen dan de prijzen in Wallonië.

De liberalisering heeft voor een Vlaams gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik, zelfs indien het gezin nog geen actieve leverancierskeuze heeft gemaakt, geleid tot een goedkopere elektriciteitsfactuur in vergelijking met een gelijkaardig gezin in Wallonië.

Figuur 1: Vergelijking van de elektriciteitsprijzen van de standaardleveranciers voor de toegewezen afnemers met Wallonië, voor een gezin met een doorsnee verbruik: 2.200 kWh dag, 1.300 kWh nacht, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied

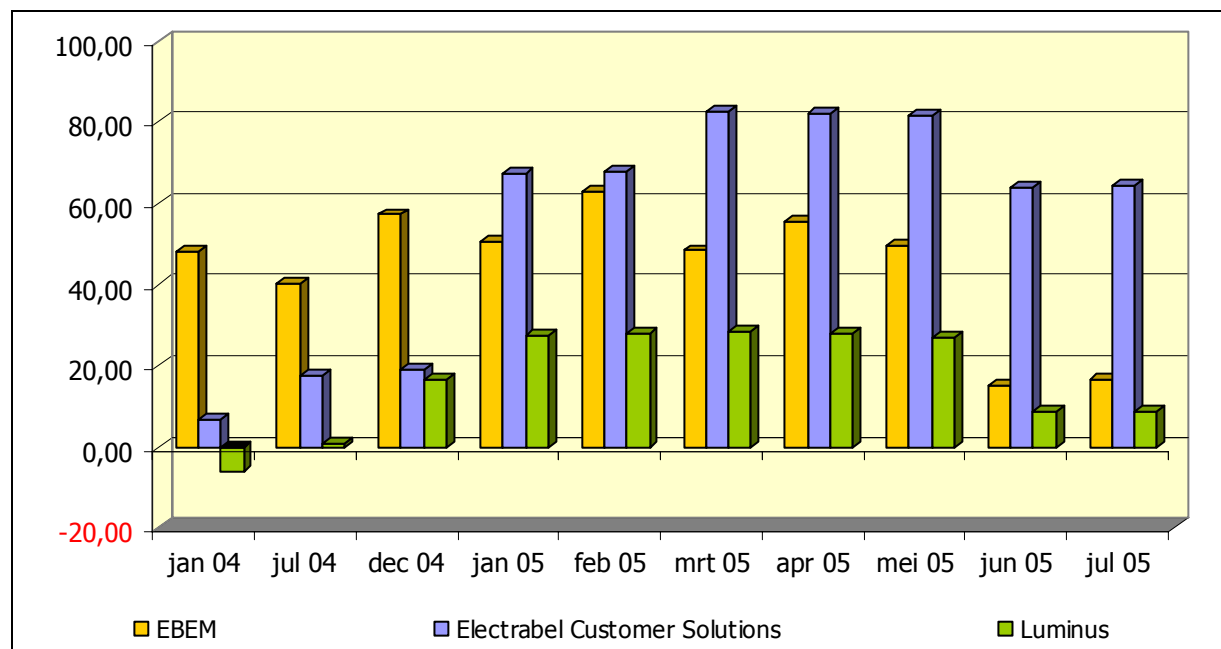


BRON: VREG (CF. BIJLAGE 3)

Het verschil in gewogen gemiddelde prijs tussen Luminus en Electrabel Customer Solutions kan voor een groot gedeelte verklaard worden door het verschil in de totale distributiekost tussen de distributienetgebieden waarvan zij klanten toegewezen kregen (zie Bijlage 2). Op basis van de gewogen gemiddelde kostprijs bedraagt dit verschil in juli 2005 bijna 60 euro.

Figuur 2 geeft een grafisch overzicht van hoe groot deze besparing van een (passief) Vlaams gezin ten aanzien van een Waals gezin is. Omdat de prijzen van de standaardleveranciers in Vlaanderen verschillend zijn, varieert dit voordeel ook. Opmerkelijke is dat een eindafnemer bij Ebem in het begin van de vrijmaking het best af was, terwijl dit voordeel ten aanzien van Wallonië nu sterk gedaald is. Vorig rapport (prijzen januari 2005) lag het voordeel van een afnemer bij Electrabel Customer Solutions en Ebem nog dicht bij elkaar, nu ligt dit bij Electrabel Customer Solutions duidelijk hoger dan bij Ebem en Luminus.

Figuur 2: Verschil in jaarlijkse kostprijs voor een toegewezen Vlaams gezin met een doorsnee verbruik ten aanzien van een Waals gezin (op basis van de gewogen gemiddelde all-in-prijzen)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 4)

1.2. Vergelijking van de prijzen van de leveranciers ten opzichte van de standaardleveranciers

Onder 1.1. werden de prijzen geanalyseerd die de standaardleveranciers hanteren voor de hen toegewezen afnemers. Op 1 juli 2005 had echter 54,04% van de Vlaamse afnemers een contract getekend met een standaardleverancier en daarbovenop had 11,72% van de huishoudelijke toegangspunten een contract met een nieuwe leverancier ondertekend. Twee derde van alle Vlaamse eindafnemers werd dus op 1 juli 2005 door de leverancier van zijn keuze beleverd. In wat volgt vergelijken we de prijzen van de toegewezen afnemers versus de afnemers die een contract hebben afgesloten.

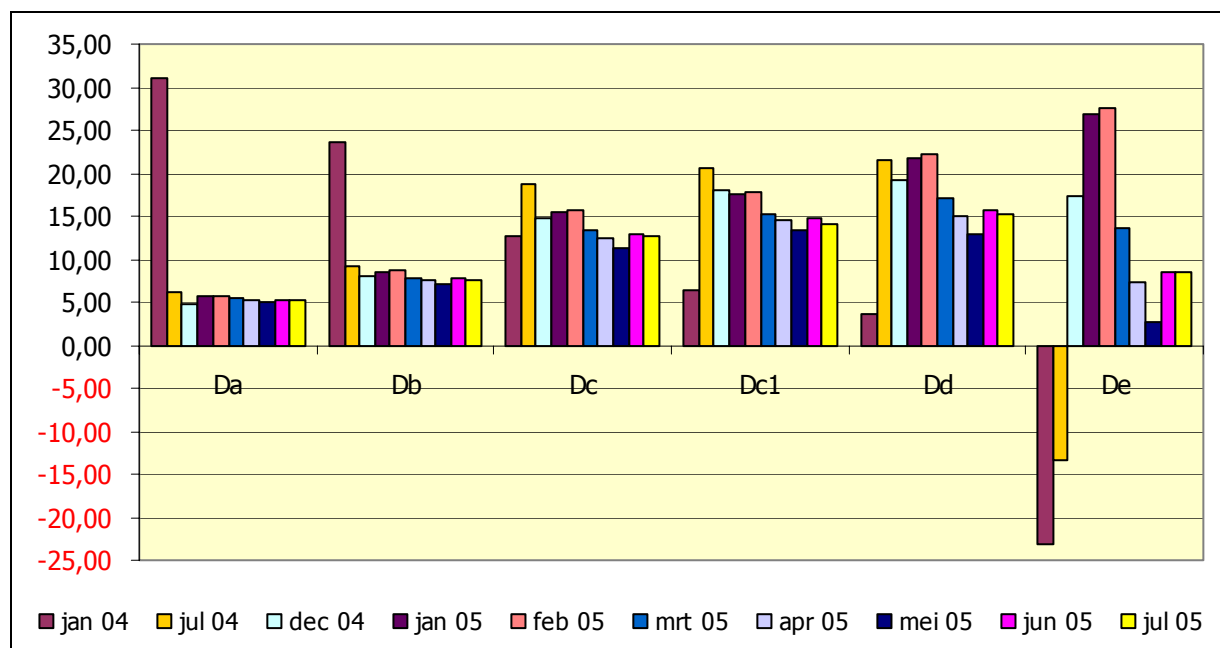
1.2.1. Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een contract

Opnieuw wordt de conclusie van de vorige rapporten bevestigd. **De verbruiker die nog geen keuze gemaakt heeft** (geen contract heeft afgesloten) **betaalt meer**. Ook het groter gezin, dat

elektrisch verwarmt, doet er - gemiddeld over alle netgebieden - voordeel bij een contract af te sluiten.

Figuur 3 geeft een overzicht van de evolutie van het voordeel voor alle categorieën. Het verschil tussen de categorieën onderling is ten aanzien van januari 2004 verkleind. Toen had een kleine verbruiker een voordeel van meer dan 30 euro tegenover een nadeel voor de grote verbruiker van bijna 25 euro. In juli 2005 doet de kleine verbruiker - gemiddeld over alle netgebieden - nog een voordeel van 5,23 euro, versus een voordeel van 15,26 euro voor categorie Dd, een groot gezin dat niet elektrisch verwarmt. De variatie in de verschillen toont aan dat de leveranciers zich continu aanpassen aan de marktomstandigheden.

Figuur 3: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied (in euro)



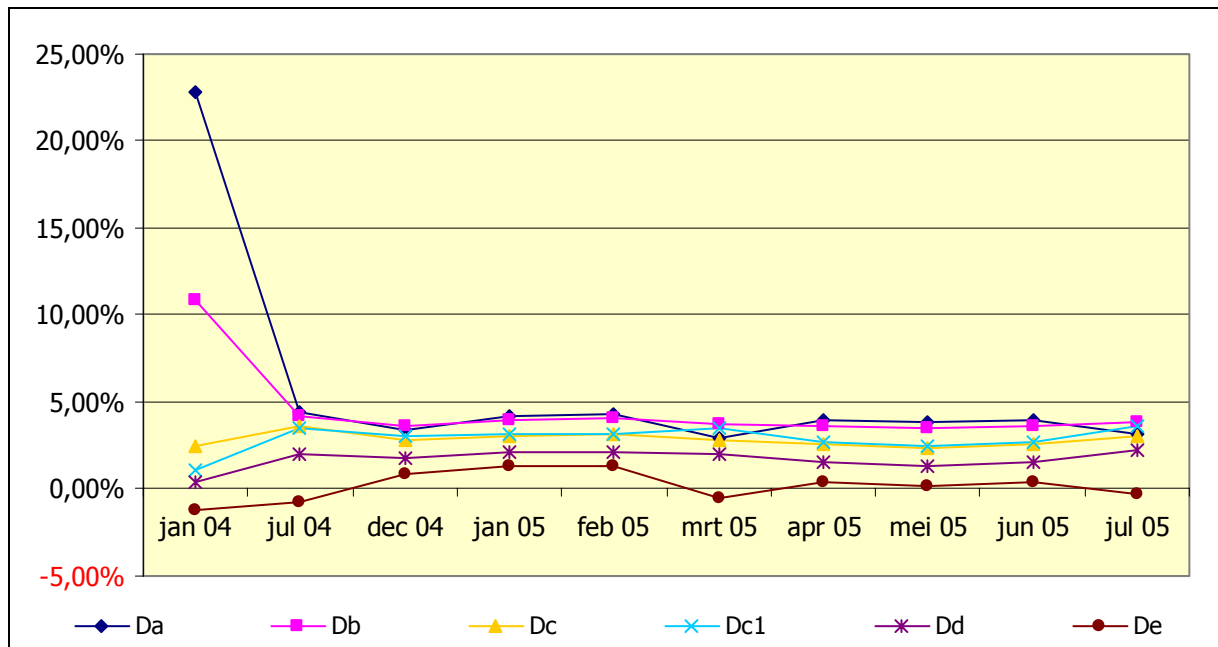
BRON: VREG (CF. BIJLAGE 5)

Figuur 4 toont het gemiddeld procentuele voordeel dat iedere typecategorie doet door een contract af te sluiten. Afnemers met een kleiner verbruik doen procentueel gezien het grootste voordeel. Een actieve leverancierskeuze levert een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc) een besparing van gemiddeld 3,05% op t.o.v. de kostprijs voor hetzelfde passieve gezin.

Uit Figuur 3 en Figuur 4 blijkt duidelijk dat elke categorie van afnemers gemiddeld steeds een voordeel doet door een contract af te sluiten. Beide figuren tonen ook dat dit voordeel vrij stabiel blijft. Dit lijkt erop te wijzen dat de nieuwe leveranciers hun prijzen afstemmen op de standaardleveranciers, die nog steeds alle klanten die passief gebleven zijn (één derde van het totaal) van energie voorzien.

Figuur 3 en Figuur 4 gebruiken natuurlijk *gemiddelde* voordelen, berekend op basis van de prijzen gehanteerd door alle contractleveranciers. Wanneer gekeken wordt naar het *maximaal* voordeel in elk netgebied (zie Figuur 5), blijkt duidelijk dat elke eindafnemer steeds een voordeel kan doen door een contract af te sluiten met een leverancier. Enkel voor de categorie De in het distributienetgebied van Agem geldt dat het aanbod van de standaardleverancier nog steeds het meest voordelige is.

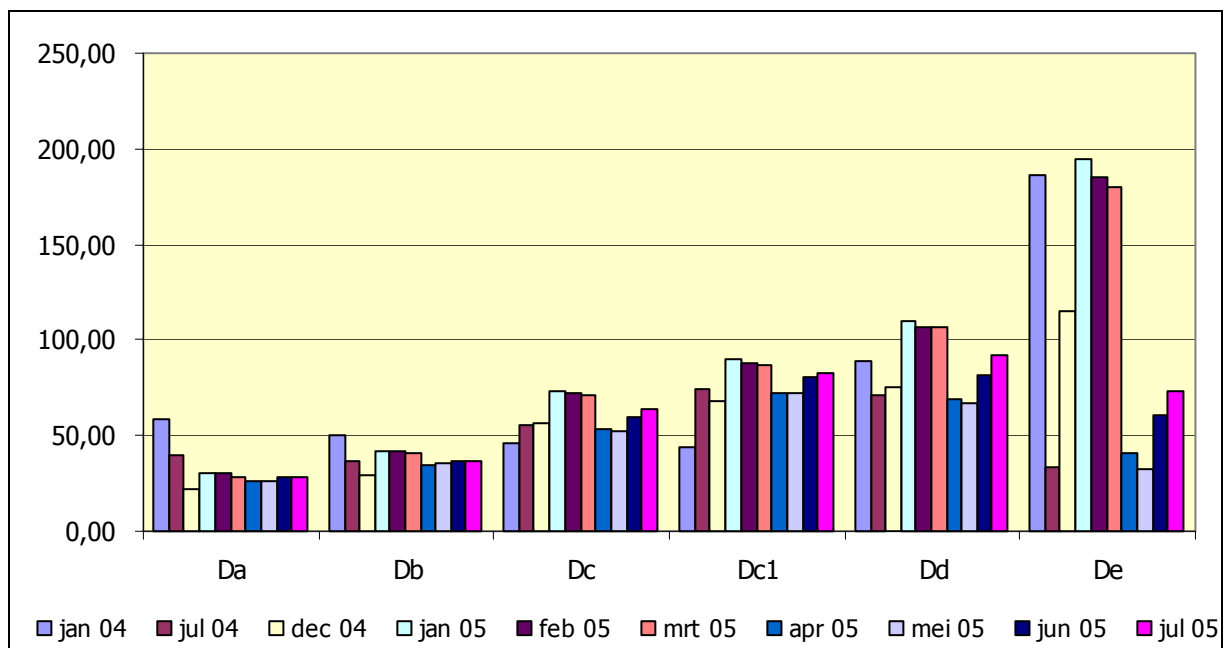
Figuur 4: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied (in %)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 6)

In Figuur 5 wordt voor elke typecategorie het gemiddelde gemaakt van het maximale voordeel per netgebied dat een afnemer kan doen door een contract aan te gaan. Bij het maken van dit gemiddelde wordt rekening gehouden met de grootte, en dus het relatieve belang van elk netgebied.

Figuur 5: Maximaal voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied (in euro)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 7)

Twee jaar na de volledige vrijmaking ligt dit maximale voordeel tussen 29,04 en 76,78 euro. Het valt op dat sinds april 2005 dit maximale voordeel sterk is afgenomen voor een gezin dat elektrisch verwarmt. Het voordeel van de verschillende categorieën is naar elkaar toegegroeid sinds het begin van de vrijmaking.

Voor Figuur 5 en voor Figuur 6 (zie volgende paragraaf) werd Ecopower niet betrokken bij de analyse, omwille van de beperkte capaciteit van deze leverancier.

1.2.2. Prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik

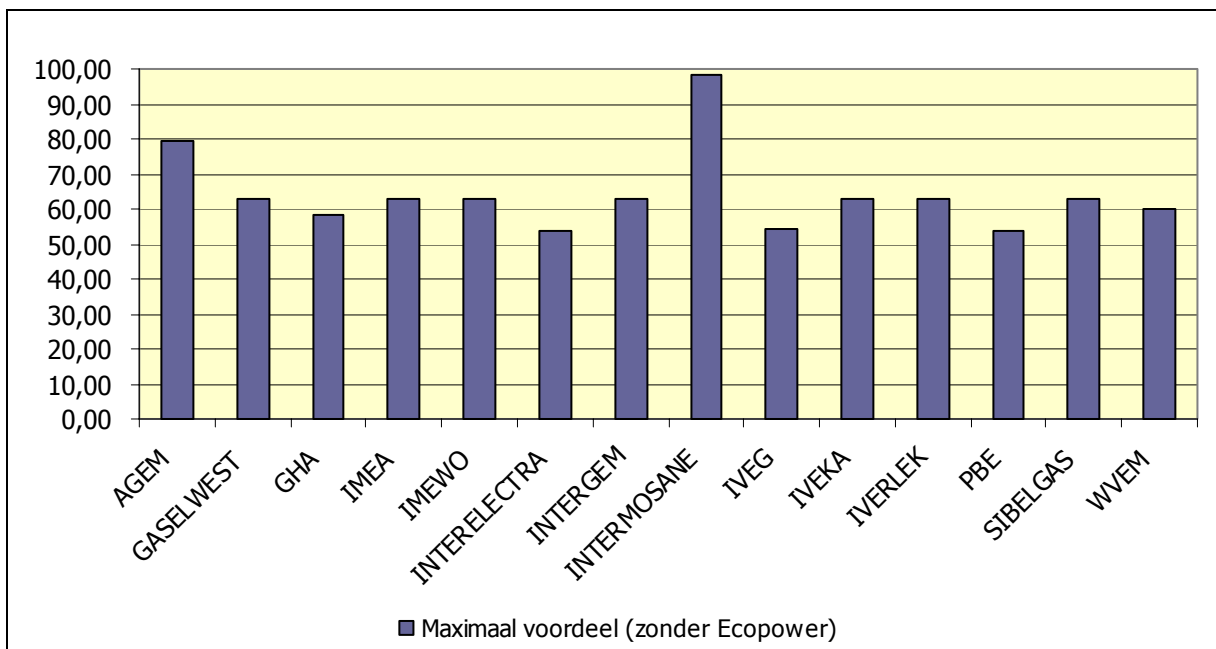
In dit deel van het rapport gaan we meer in detail in op de situatie van afnemers van de categorie Dc, de typecategorie die overeenkomt met het verbruiksprofiel van een Vlaams gezin met een doorsnee verbruik. Dit houdt in dat het gezin een elektriciteitsverbruik heeft van 2.200 kWh tijdens de dag en 1.300 kWh tijdens de nacht per jaar en uit 3 personen bestaat.

Figuur 6 geeft het maximale voordeel in juli 2005 voor dit gezin per netgebied. Dit voordeel bedraagt steeds meer dan 50 euro, met een uitschieter in Interмосane gebied van bijna 100 euro.

Wanneer we dit relateren aan het gewogen gemiddelde standaardtarief (495,62 euro) zien we dat het maximale voordeel schommelt tussen de 10% en de 20%, afhankelijk van het netgebied waarin de verbruiker woont.

Iedere eindafnemer met een verbruiksprofiel gelijkaardig aan Dc, kan dus een voordeligere prijs vinden door actief een keuze te maken, ongeacht zijn woonplaats.

Figuur 6: Maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc) in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier per netgebied (juli 2005)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 8)

1.2.3. Huidige prijzen versus het begin van de vrijmaking

De evolutie van de prijzen van de verschillende leveranciers gedurende de eerste twee jaar na de volledige liberalisering verschaft ons een goed inzicht in de werking van de markt. Het laat ons toe om het huidige prijspeil te vergelijken met het prijspeil vóór de liberalisering. Om alle prijzen vergelijkbaar

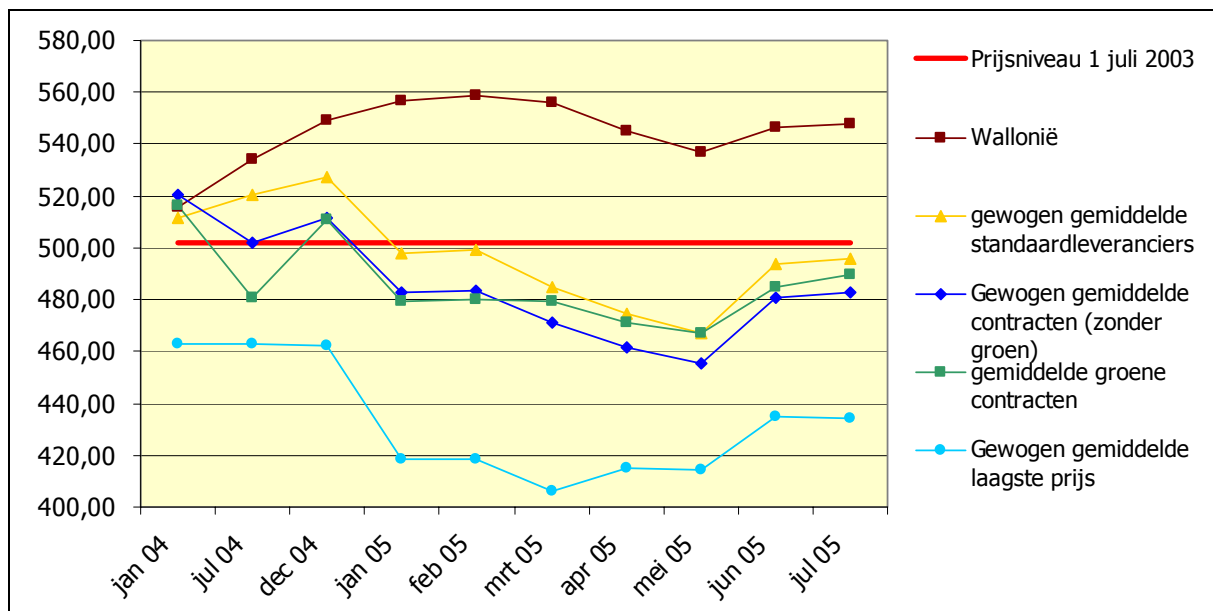
te maken worden dezelfde indexatieparameters gebruikt. Het gezin met een doorsnee verbruik is hier ook het uitgangspunt.

Figuur 7 biedt een overzicht van de totale jaarlijkse kostprijs van de elektriciteitsfactuur van een gezin met een doorsnee verbruik in verschillende situaties.

Figuur 7 toont duidelijk aan dat de energieprijzen in Wallonië (en Brussel), waar de markt voor huishoudelijke afnemers nog niet vrijgemaakt is, hoger ligt. Vanaf het begin van 2004 loopt het verschil tussen de gemiddelde prijs van de standaardleveranciers in Vlaanderen en het tarief in Wallonië op, om een maximum te bereiken van 71 euro in maart 2005.

In Vlaanderen zien we dat een aantal prijsniveaus tot stand kwamen. Het duurt af zijn de gezinnen die nog geen contract ondertekenden met een energieleverancier, en dus toegewezen zijn aan hun standaardleverancier. Ondanks de stijgingen van de energieprijzen op de internationale markten ligt de huidige gemiddelde prijs van de standaardleveranciers nog steeds lager dan het prijspeil bij het begin van de liberalisering, twee jaar terug.

Figuur 7: Vergelijking van de elektriciteitsprijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 9)

Een volgend prijsniveau wordt gevormd door een gezin met een doorsnee verbruik dat een contract heeft afgesloten met een leverancier. Dit gezin betaalt gemiddeld een prijs die licht onder het niveau van het passieve gezin ligt. **De gemiddelde prijs van een contract, met uitsluiting van de groene contracten, ligt nog steeds 19,51 euro lager dan wat datzelfde gezin twee jaar vroeger betaalde.**

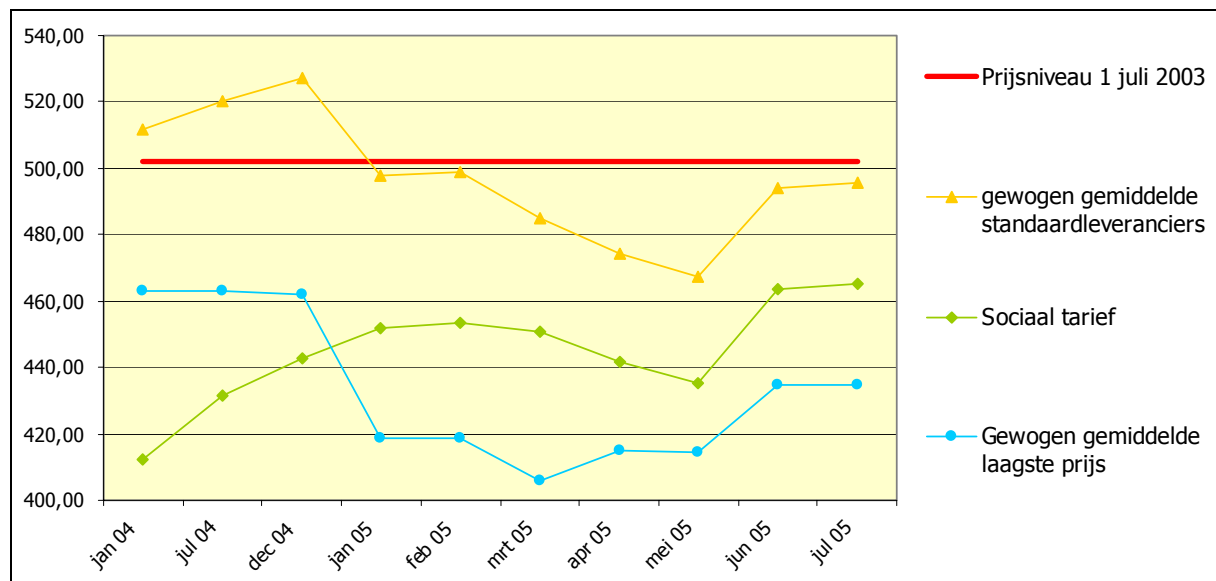
Het laagste prijsniveau wordt gevormd door de gemiddelde laagste prijs in elk netgebied. Dit vertegenwoordigt de afnemer die voor de laagste prijs opteert, de prijsbewuste consument. Wanneer het gezin met een doorsnee verbruik zou kiezen voor de laagste prijs die op de markt te vinden is, loopt het **voordeel ten opzichte van de situatie vóór de vrijmaking, gemiddeld op tot ruim 67 euro.**

Vlaamse gezinnen die kiezen, kunnen dus een aanzienlijke besparing realiseren. Wie niet kiest, geniet bijna geen voordeel meer ten opzichte van het begin van de vrijmaking. Tegenover de niet geliberaliseerde markten in België, bedraagt het maximale voordeel bijna 120 euro.

Figuur 7 laat duidelijk zien dat de gemiddelde prijs van alle leveranciers in Vlaanderen in januari 2005 een daling kende, onder invloed van de daling van de nettarieven die wordt doorgerekend naar de eindafnemer. Naast de wijzigingen van de prijzen voor de aan hen toegewezen afnemers van Electrabel Customer Solutions (juli 2004) en Luminus (november 2004) om ze meer marktconform te maken, wijst deze doorrekening van een voordeel erop dat de liberalisering in een volgende fase is gekomen waarbij de positieve effecten van de gestegen concurrentie zich manifesteren voor alle afnemers.

Voor het eerst nemen we ook een vergelijking van de situatie van het **sociaal tarief** mee op in het rapport. Uit Figuur 8 blijkt dat sinds begin dit jaar (sinds de daling van de transport- en distributienettarieven in Vlaanderen), een gezin met een doorsnee verbruik op de vrijgemaakte markt beter af is met een weloverwogen leverancierskeuze dan met het sociaal tarief. Voor de twee typecategorieën met het laagste verbruik (Da en Db) ligt het sociaal tarief wel steeds lager dan de laagste prijs op de markt.

Figuur 8: Vergelijking van de prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik met het sociaal tarief



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 9)

1.2.4. Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied

Doordat in Vlaanderen in juli 2005 zestien distributienetbeheerders voor elektriciteit actief zijn¹, bestaan er ook zestien verschillende tarieven voor het gebruik van het distributienet. Het hangt dus van de woonplaats van de afnemer af hoeveel distributiekosten hij aan de netbeheerder betaalt. De vorige figuren werkten daarom altijd met de *gewogen gemiddelde prijs* van de leveranciers. Zo wordt rekening gehouden met enerzijds de grootte van het netgebied, en anderzijds het marktaandeel van de leveranciers.

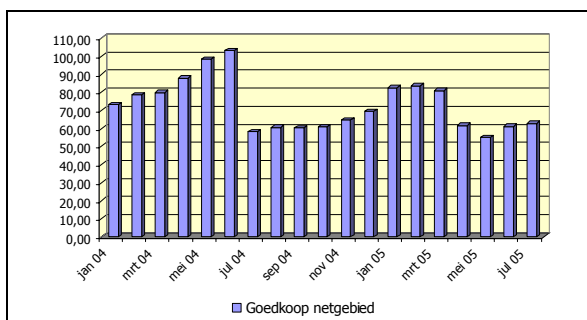
Om de impact van de nettarieven op de totale jaarlijkse kostprijs voor elektriciteit te illustreren, tonen de volgende figuren de situatie in twee specifieke netgebieden, één met een hoog en één met een

¹ in 2004 waren het er nog 17.

laag distributienettarief. Figuur 9 en Figuur 10 geven vanaf januari 2004 grafisch de evolutie weer van het maximale voordeel dat een afnemer kan doen door een contract af te sluiten in een goedkoop en duur netgebied. Hieruit blijkt duidelijk dat begin 2004 het maximale voordeel groter was in een goedkoop distributienetgebied dan in een duur netgebied. De laatste maanden is dit verschil verkleind.

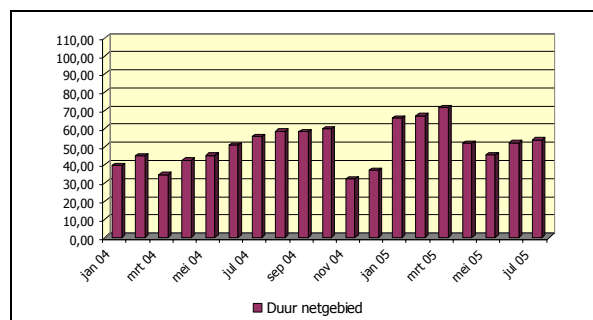
Voor Figuur 9 en voor Figuur 10 werd Ecopower niet betrokken bij de analyse, omwille van de beperkte capaciteit van deze leverancier.

Figuur 9: Evolutie van het maximale voordeel in een goedkoop netgebied voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc)



Bron: VREG (cf. Bijlage 10)

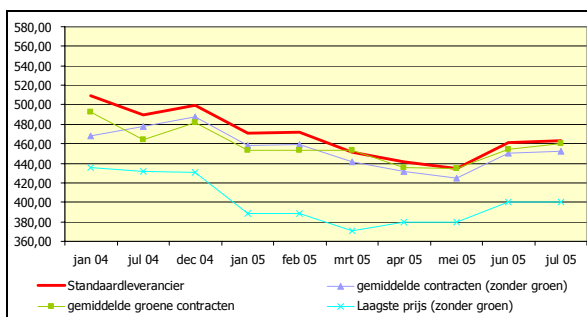
Figuur 10: Evolutie van het maximale voordeel in een duur netgebied voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc)



Bron: VREG (cf. BIJLAGE 10)

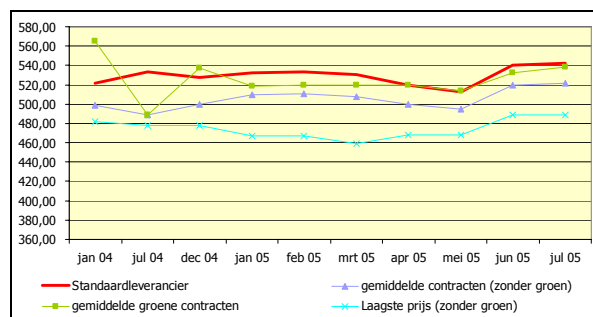
In Figuur 11 en Figuur 12 wordt de gemiddelde prijs van de 'grijze' contracten en de gemiddelde prijs van de groene contracten vergeleken met de prijs van de standaardleverancier in dat netgebied. Daarnaast wordt nogmaals de laagste prijs, met uitsluiting van de groene contracten, gezet.

Figuur 11: Vergelijking van gemiddelde contractprijs en de groene contracten, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een laag nettariaf



Bron: VREG (cf. BIJLAGE 11)

Figuur 12: Vergelijking van gemiddelde contractprijs en de groene contracten, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een hoog nettariaf



Bron: VREG (cf. BIJLAGE 12)

Dat de gemiddelde contractprijs onder de prijs van de standaardleverancier ligt is logisch, hier zitten immers ook de prijzen van de nieuwe leveranciers in en die treden op als prijsbreker. Dat de gemiddelde prijs van de groene contracten onder de prijs ligt van de standaardleverancier is wel

opmerkelijk. Ook zien we geen merkbaar effect van het afschaffen van de gratis distributie op de prijs van groene elektriciteit. Opvallend is dat het verschil tussen de prijs van de standaardleverancier en de gewogen gemiddelde prijs van een contract stabiel blijft. Ook ligt het verschil tussen de prijs voor actieve en passieve klanten voor een eindafnemer in een goedkoop (± 10 euro) niet zo ver af van dit in een duur netgebied (**± 20 euro**).

Het belangrijkste verschil blijft dat de jaarlijkse kostprijzen in euro's ver uit elkaar liggen. Een afnemer in een duur netgebied betaalt voor hetzelfde verbruik 79,37 euro of 17,15% meer bij de standaardleverancier ten aanzien van een goedkoop netgebied. Dit verschil komt overeen met het verschil in de jaarlijkse kost van het distributienettarief. We kunnen er dus wel vanuit gaan dat beide afnemers voor de energie zelf, min of meer dezelfde prijs betalen.

2. Evolutie van de aardgasprijzen

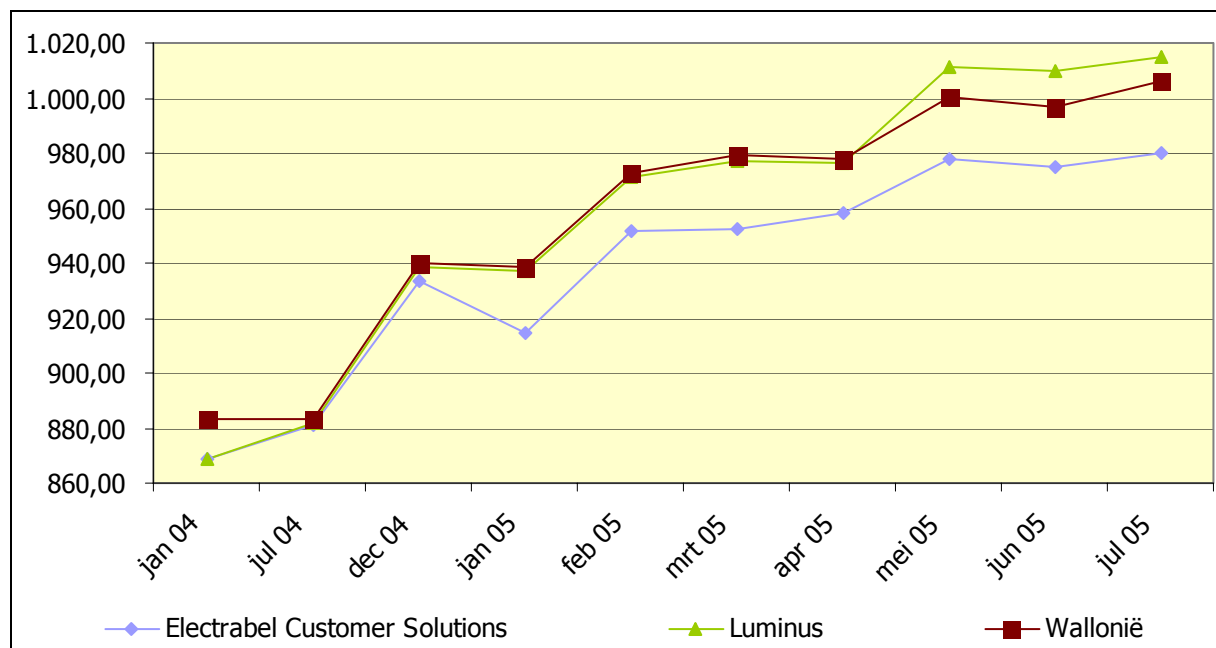
2.1. Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers en vergelijking met Wallonië

Ten aanzien van het vorige rapport heeft het aantal gecontracteerde klanten voor aardgas een inhaalbeweging gemaakt ten opzichte van elektriciteit. Op 1 juli 2005 had nog slechts één op drie huishoudelijke eindafnemers nog geen actieve leverancierskeuze gemaakt. Slechts 34,18% van deze toegangspunten wordt nog beleverd door hun standaardleverancier onder de standaardvoorwaarden. Naar analogie met de analyse van de elektriciteitsprijzen maken we een vergelijking van de prijzen die de standaardleveranciers hanteren voor de hen toegewezen afnemers met de prijzen in Wallonië. Ook hier wordt niet specifiek ingegaan op het tarief in Brussel omdat dit eveneens, met uitsluiting van regionale heffingen, identiek is aan het tarief in Wallonië. Beide vergelijkingen beginnen op 1 januari 2004, aangezien we pas vanaf dan over de prijsgegevens van de verschillende leveranciers beschikken. Op deze datum waren nog maar drie aardgasleveranciers actief op de Vlaamse markt, zijnde de twee standaardleveranciers, Electrabel Customer Solutions en Luminus, en Nuon.

Een vergelijking van de Vlaamse aardgasprijzen met deze in Wallonië (en Brussel) is eenvoudiger dan een vergelijking van de elektriciteitsprijzen. Hier speelt de gratis elektriciteit immers geen rol. Het tarief in Wallonië bleef qua structuur onveranderd sinds 1 januari 2004, maar wordt natuurlijk wel geïndexeerd. De stijgende internationale energieprijzen zijn hier duidelijk merkbaar.

We merken dat de prijzen van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied, in het begin nauwelijks afwijken van de prijzen in Wallonië. Het is pas wanneer de standaardleveranciers hun standaardprijzen aanpassen aan de marktvoorwaarden en hun prijzen differentiëren per netgebied, dat de verschillen met Wallonië opduiken. Electrabel Customer Solutions heeft deze wijziging van de productstructuur in november 2004 doorgevoerd en Luminus in mei 2005.

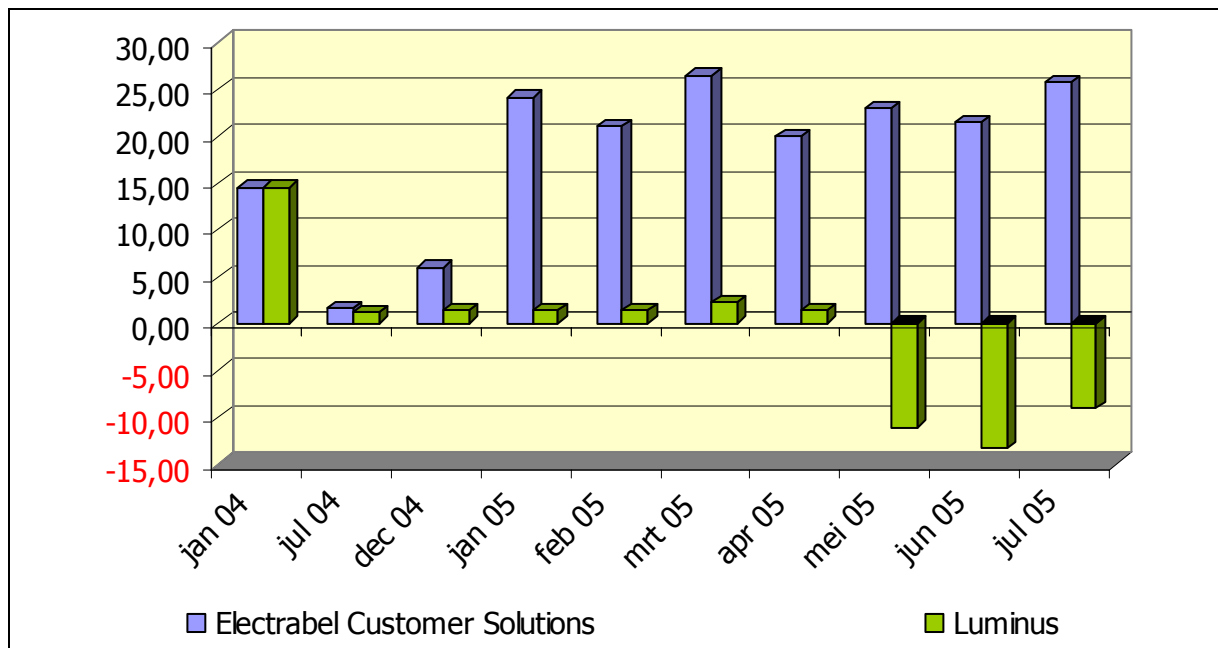
Figuur 13: Vergelijking van de aardgasprijzen van de standaardleveranciers met Wallonië voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh), gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 14)

Afhankelijk van de woonplaats en dat het dus ofwel Electrabel Customer Solutions ofwel Luminus als standaardleverancier heeft, betaalt dit gezin in juli 2005 een beetje meer of een beetje minder dan in Wallonië. Figuur 14 geeft aan hoeveel dit verschil jaarlijks bedraagt. Net zoals bij elektriciteit wordt het verschil tussen de standaardleveranciers grotendeels verklaard door het verschil in de distributienettarieven (zie bijlage 13).

Figuur 14: Verschil in jaarlijkse kostprijs voor een toegewezen Vlaams gezin ten aanzien van een Waals gezin (op basis van de gewogen gemiddelde all-in-prijzen)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 15)

2.2. Vergelijking van de prijzen van de leveranciers ten opzichte van de standaardleveranciers

Het eerste jaar na de vrijmaking van de aardgasmarkt was er nog geen sprake van echte marktwerking. Begin 2004 waren slechts drie leveranciers actief: Electrabel Customer Solutions, Luminus en Nuon. Pas vanaf april 2004 kwam een vierde leverancier (Essent Belgium) en vanaf juni een vijfde (City Power) op de markt. EBEM vervoegde in september het rijtje. In juli 2005 zijn er dus zes leveranciers van aardgas die zich richten op de particuliere eindafnemers.

Dat de aardgasmarkt pas recent in beweging kwam blijkt ook uit de cijfers met betrekking tot het aantal leverancierswissels. Op 1 december 2004 had nog maar 11,05% van de huishoudelijke aardgasverbruikers een contract afgesloten. Op 1 januari 2005 was dit al opgelopen tot 45,65% en op 1 juli hadden bijna twee op de drie eindafnemers een contract afgesloten. Dit vooral als gevolg van het massaal benaderen van hun passieve klanten door de standaardleveranciers. Het percentage dat een contract afsloot met een nieuwkomer op de markt ligt met 11,34% in lijn met het percentage bij elektriciteit.

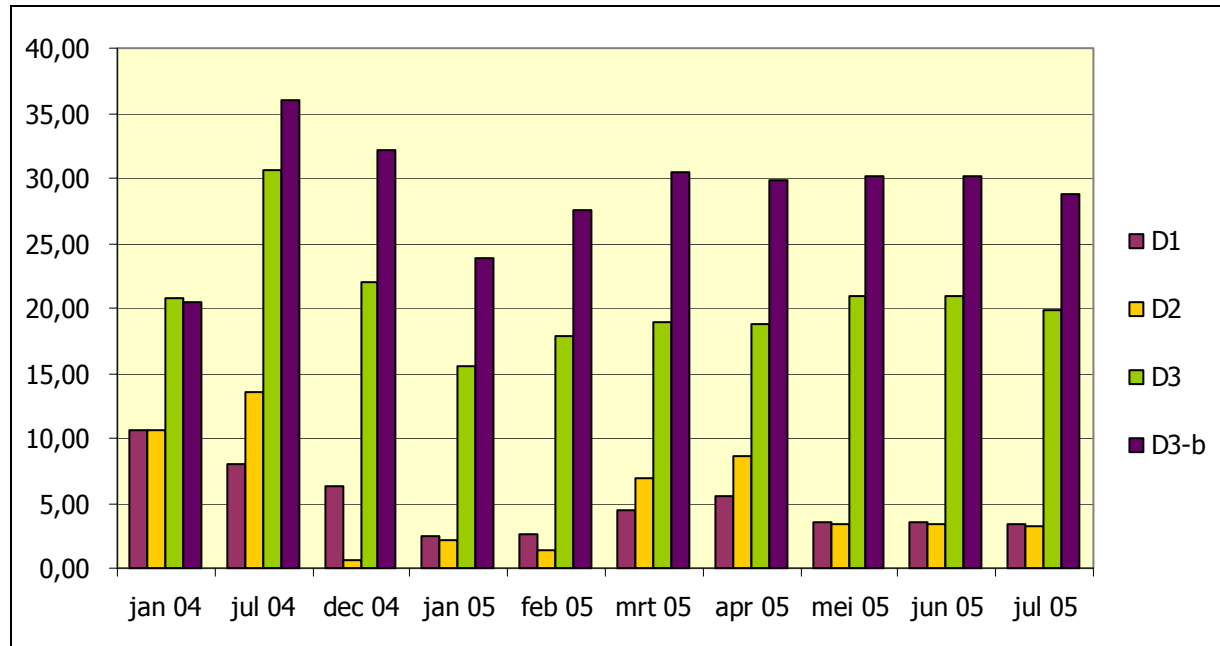
Een element dat ook weegt op de marktwerking is het onderscheid tussen laag- en hoog-calorisch aardgas. Voor beide gassoorten is er nog relatief weinig concurrentieel aanbod op groothandelniveau. In het bijzonder is er een oligopolistische situatie op de laagcalorische markt.

2.2.1. Gemiddeld en maximaal voordeel bij het actief sluiten van een aardgascontract

Gemiddeld over alle netgebieden heen doet elke eindafnemer, onafhankelijk van zijn aardgasverbruik, een voordeel door actief een contract af te sluiten. Het voordeel voor een eindafnemer die aardgas

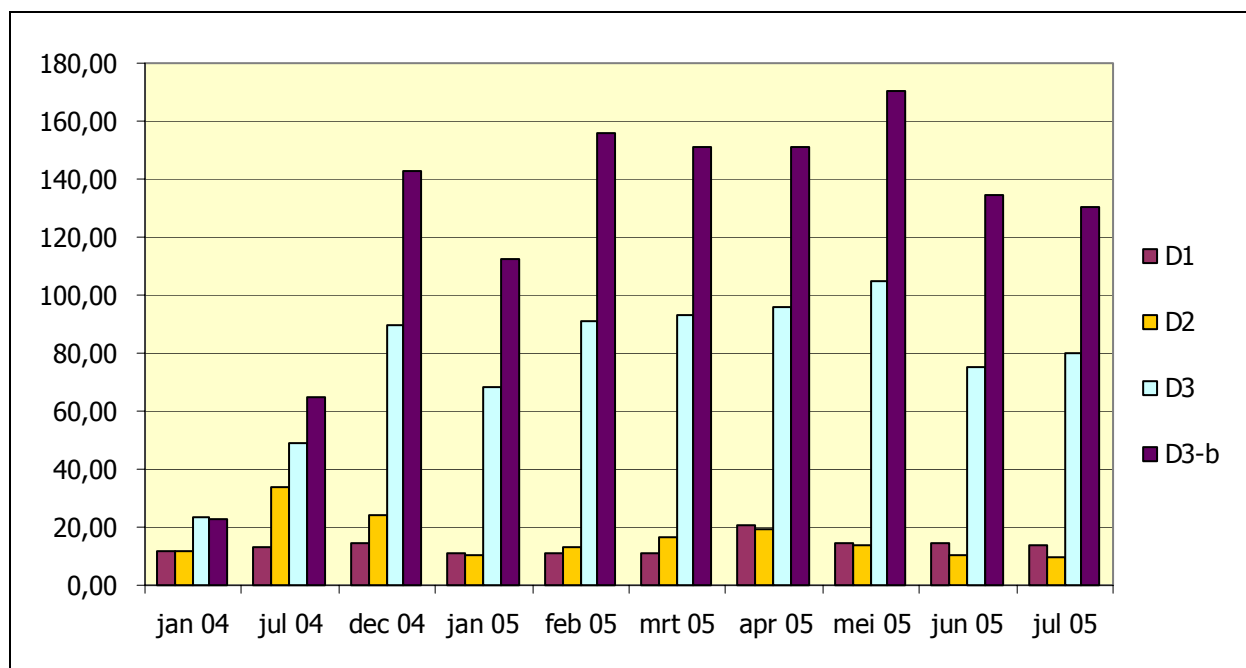
enkel gebruikt voor koken en warm water ligt bij beide categorieën ongeveer gelijk. Bij de eindafnemers die ook verwarmen op aardgas zien we wel dat het voordeel groeit bij toenemend verbruik. Het gemiddeld voordeel is voor koken en warm waterverbruikers kleiner geworden in vergelijking met januari 2004. Voor wie verwarmt met aardgas blijft het voordeel de laatste maanden relatief stabiel.

Figuur 15: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied (in euro)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 16)

Figuur 16: Maximaal voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied (in euro)



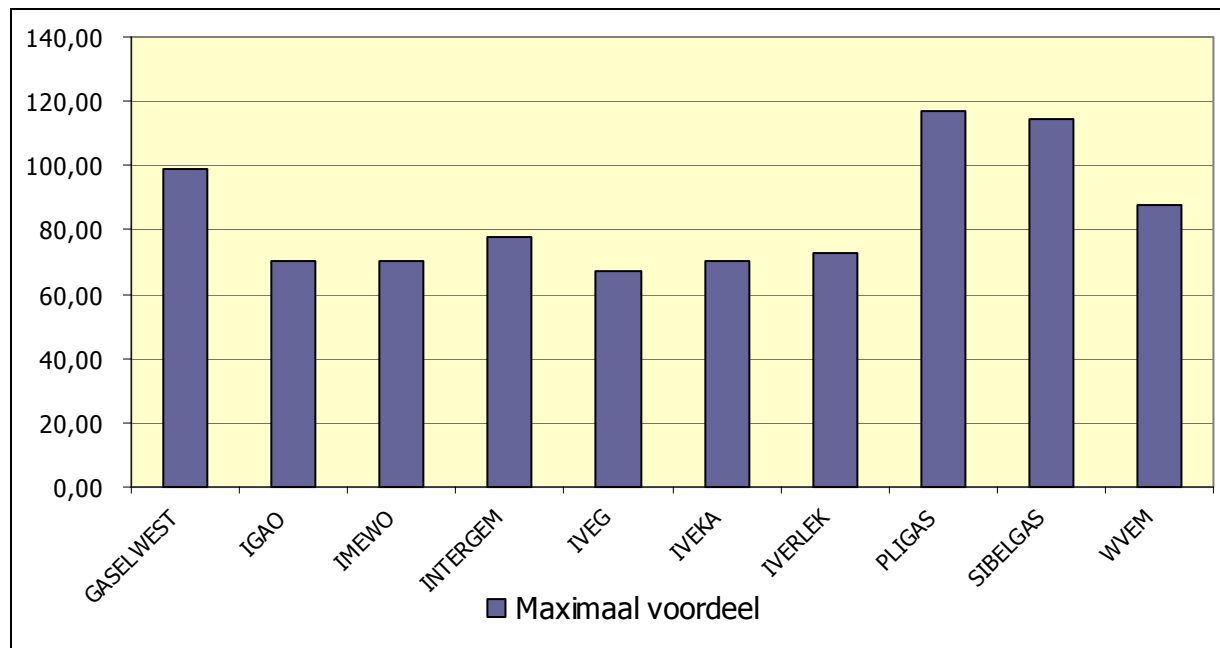
BRON: VREG (CF. BIJLAGE 17)

Figuur 16 gaat in op het maximaal voordeel dat een eindafnemer gemiddeld over de netgebieden kan doen. Tot december 2004 kende dit voordeel een stijgende trend, waarna het zich stabiliseerde. In juli 2005 lag dit voordeel voor de kleinste verbruikers op 13,85 euro en voor de grootste op 130,25 euro.

2.2.2. Prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik

In dit deel van het rapport gaan we weer dieper in op het voorbeeld van een gezin met een doorsnee verbruik. Figuur 17 zoemt in op een gezin dat aardgas gebruikt als verwarmingsbron. Dit houdt in dat dit gezin een aardgasverbruik heeft van 23.260 kWh per jaar. In elk netgebied kan dit gezin een voordeel doen van minimaal 60 euro.

Figuur 17: Maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie D3) per netgebied



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 18)

2.2.3. Vergelijking van de prijzen voor een gezin met een doorsnee verbruik met Wallonië

Opnieuw wordt het gezin met een doorsnee verbruik dat verwarmt met aardgas als uitgangspunt gebruikt in de vergelijking met de situatie vóór de liberalisering. De volgende figuur geeft een overzicht van de totale jaarlijkse kostprijs van de aardgasfactuur van dit gezin. Net zoals bij de analyse van de elektriciteitsfactuur wordt de huidige situatie vergeleken met deze bij het begin van de vrijmaking, met de tarieven in Wallonië en met de prijs die de standaardleveranciers toepassen voor die klanten die nog geen contract hebben afgesloten. Daarnaast tonen we de gemiddelde contractprijs en de gemiddelde laagste prijs over alle netgebieden heen.

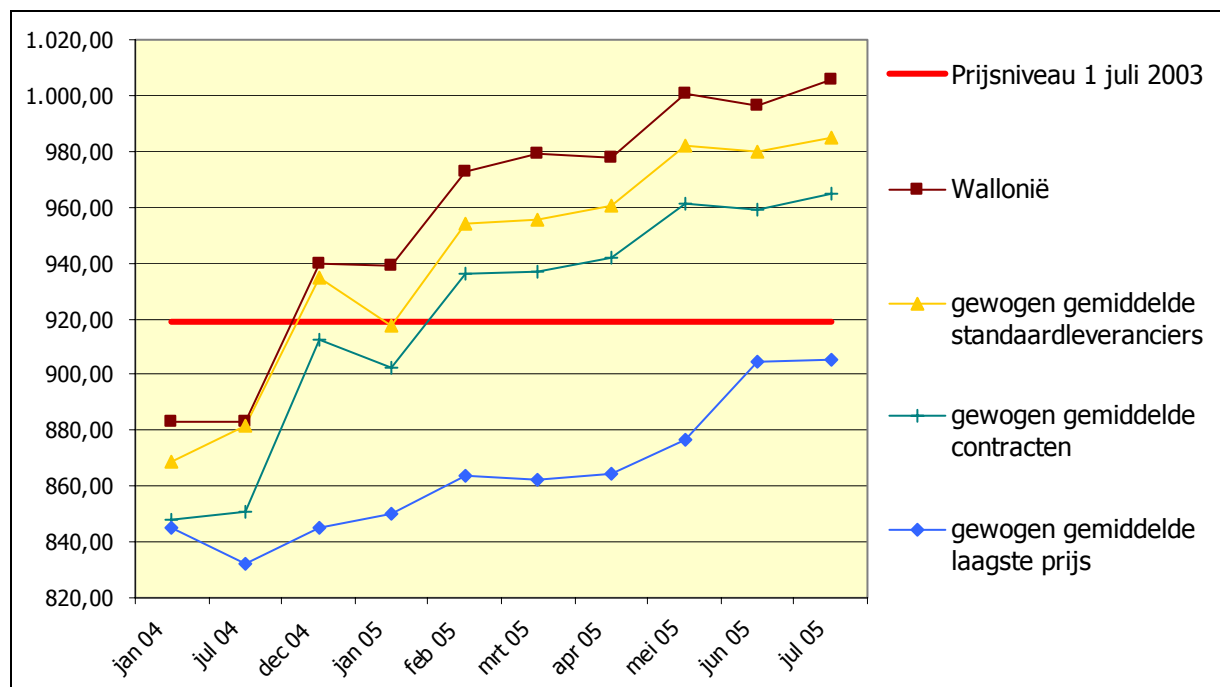
Het beeld dat we krijgen, verschilt af en toe van de analyse in de elektriciteitsmarkt. Tot en met december 2004 toont Figuur 18 geen noemenswaardige verschillen tussen de tarieven in Wallonië en Brussel en de gewogen gemiddelde prijs van de Vlaamse standaardleveranciers. Vanaf januari 2005 verandert dit beeld. De gemiddelde prijzen, zowel van de standaardleveranciers als van de contracten, duiken onder het niveau van Wallonië. Daarna verloopt de evolutie opnieuw gelijkaardig.

De stijgende trend van de aardgasprijzen onder invloed van de stijgende energieprijzen op de internationale markt, kent enkel een knik in januari 2005. De verlaging van de distributienettarieven werd in Vlaanderen duidelijk doorgerekend aan de eindafnemer. Aangezien de tariefstructuur in

Wallonië sinds begin 2004 ongewijzigd bleef, ziet men dit effect daar niet. Enkel de stijging van de indexen heeft er invloed op de prijs.

Wel gelijklopend met elektriciteit is dat de Vlaamse gezinnen die nog geen contract ondertekend hebben met hun aardgasleverancier de hoogste prijs betalen. De evolutie van de olieprijs heeft met een vertraging ook effect op de aardgasrijzen. Dit is dan ook de voornaamste reden waarom we de stijgende trend zien in de aardgasrijzen. Sinds februari 2005 betaalt een gezin in Vlaanderen dat een contract heeft afgesloten ook meer dan bij het begin van de vrijmaking. Net zoals bij elektriciteit zien we dat de gewogen gemiddelde rijzen van de contracten de evolutie van de rijzen van de standaardleveranciers volgen, maar steeds ongeveer twintig euro goedkoper blijven. Wel opvallend is dat wanneer een gezin kiest voor de laagste prijs op de markt, dit gezin twee jaar na de liberalisering **nog steeds minder betaalt dan vóór de liberalisering**, ondanks sterk oplopende internationale olie- en aardgasrijzen. De prijsbewuste aardgasverbruiker kan nog steeds een voordeel doen ten aanzien van de standaardleverancier van gemiddeld bijna 80 euro.

Figuur 18: Vergelijking van de aardgasrijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh)



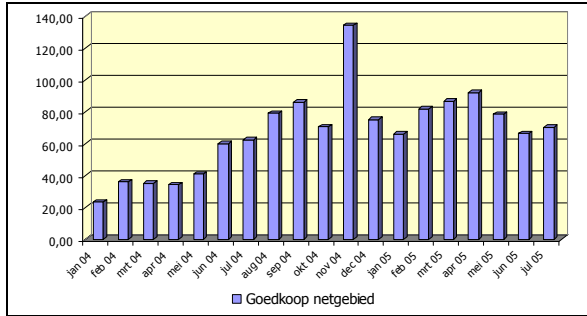
BRON: VREG (CF. BIJLAGE 19)

Ook voor aardgas geldt dus dat Vlaamse gezinnen die een actieve keuze maken, een aanzienlijke besparing kunnen realiseren. Wie niet kiest, betaalt meer dan voor de vrijmaking, maar betaalt gemiddeld toch nog ongeveer 20 euro minder dan in Wallonië.

2.2.4. Prijzen van de leveranciers in een goedkoop versus een duur distributienetgebied

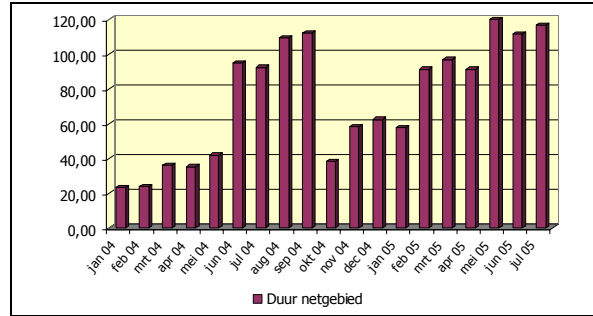
Figuur 19 en Figuur 20 vergelijken het maximale voordeel dat behaald kan worden ten opzichte van de rijzen toegepast door de standaardleverancier in een goedkoop versus een duur distributienetgebied. We merken dat beide figuren duidelijk verschillen. Over het algemeen kunnen we stellen dat het maximale voordeel voor aardgasverbruikers meestal groter is in een duur netgebied dan in een goedkoop netgebied.

Figuur 19: Evolutie van het maximale voordeel in een goedkoop netgebied voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie D3)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 20)

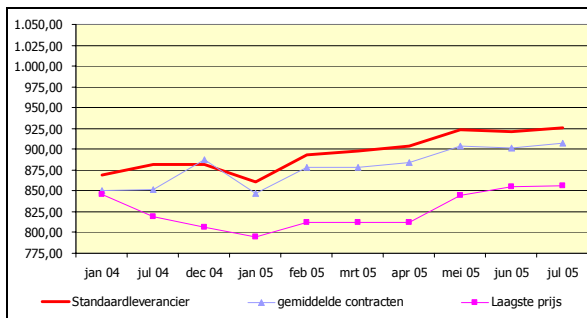
Figuur 20: Evolutie van het maximale voordeel in een duur netgebied voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie D3)



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 20)

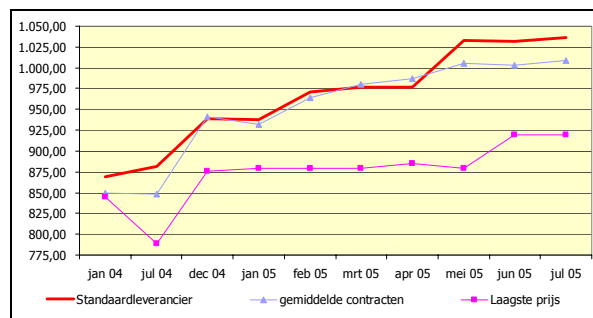
In de twee volgende figuren zien we ook een duidelijk verschil wat de jaarlijkse kostprijs betreft. In het dure netgebied betaalt de gemiddelde verbruiker die op aardgas verwarmt, ruim 100 euro per jaar meer dan hetzelfde gezin dat in het goedkope netgebied woont.

Figuur 21: Vergelijking van gemiddelde contractprijs gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een laag nettatarief



BRON: VREG (CF. BIJLAGE 21)

Figuur 22: Vergelijking van gemiddelde contractprijs, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers, met de standaardleverancier in een distributienetgebied met een hoog nettatarief



BRON: VREG (CFBIJLAGE 22)

Conclusies

De meest opvallende vaststelling is dat, ondanks de huidige context van enerzijds sterk oplopende energieprijzen op de internationale markten en de recente invoering van kostprijsverhogende heffingen, de vaststellingen van de vorige VREG-prijssrapporten **integraal overeind** blijven.

Concurrentie leidt tot lagere prijzen voor Vlaamse afnemers:

- De vrijmaking van de Vlaamse elektriciteits- en aardgasmarkt blijft een **onaanvechtbaar drukkend effect** uitoefenen op de prijzen voor huishoudelijke en kleine afnemers. Vergelijken we met de Waalse markt, als niet-geliberaliseerde referentiemarkt, dan kan niet ontkend worden dat de beslissing om in Vlaanderen sneller te liberaliseren dan de Europese kalender oplegt, positieve effecten heeft op de kostprijs voor energie van de Vlaamse burgers. De werking van de **concurrentie drukt** duidelijk ook de gemiddelde prijs die betaald wordt door de passieve afnemers onder het niveau van de nog niet vrijgemaakte Waalse markt. Ook de dalingen van de distributietarieven hebben een gunstige invloed gehad op het gemiddelde prijspeil van alle gezinnen.

Wie kiest, kan méér winnen:

- De gunstige situatie van Vlaanderen uit zich het duidelijkst in de **elektriciteitssector**, waar – alle alarmberichten ten spijt – het Vlaamse gezin met een doorsnee verbruik nog steeds minder betaalt dan vòòr 1 juli 2003, ook het deel van de bevolking dat nog geen actieve leverancierskeuze maakte.
- Er vormden zich drie prijsniveaus in de markt. Een gezin met een doorsnee elektriciteitsverbruik dat passief bleef (die op het ogenblik nog slechts één derde van de Vlaamse huishoudelijke afnemers uitmaken) betaalt de hoogste jaarlijkse kost voor elektriciteit. Deze kost blijft toch nog steeds licht onder het niveau van vóór de vrijmaking.
De afnemers die een actieve keuze maakten, betalen gemiddeld gezien een duidelijk lagere elektriciteitsprijs.
De gezinnen die voor de goedkoopste leverancier kozen, betalen gemiddeld zo'n 60 euro minder dan de passieve afnemers.
- Het sociaal elektriciteitstarief blijkt voor een gezin met een doorsnee verbruik geen aantrekkelijk aanbod meer te zijn. Over het algemeen hebben enkel afnemers met een veel kleiner dan gemiddeld verbruik er voordeel bij om het sociaal tarief aan te vragen. Andere afnemers zijn beter af door een weloverwogen keuze te maken voor een leverancier.
- Voor de **aardgasmarkt** geldt een meer genuanceerd beeld. Afhankelijk van de woonplaats en dus de standaardleverancier, betaalt een passief Vlaamse gezin dat met aardgas verwarmt in juli 2005 een beetje meer of een beetje minder dan in Wallonië
- In de aardgasmarkt vinden we dezelfde drie prijsniveaus terug. Hier hebben de stijgende internationale energieprijzen gemaakt dat enkel de afnemers die voor de laagst mogelijke prijs opteren, in juli 2005 gemiddeld gezien nog een voordeel doen tegenover het prijsniveau van 1 juli 2003. De gezinnen die een contract afsloten, betalen minder dan in Wallonië, maar hun jaarlijkse kostprijs ligt hoger dan het prijspeil van vóór de vrijmaking.

In **elk distributienetgebied** in Vlaanderen kunnen **alle typecategorieën** van afnemers gemiddeld **een voordeligere prijs krijgen** dan deze aangeboden door de standaardleverancier. Hierdoor is het voor de eindafnemer altijd voordeliger een contract af te sluiten in plaats van passief te blijven.

Bijlagen

Bijlage 1: overzicht van de typeafnemers voor elektriciteit en aardgas

Voor de vergelijkingen in dit rapport worden verschillende typecategorieën gebruikt. Deze tabel geeft een overzicht van de typecategorieën en hun verbruik per tariefperiode voor elektriciteit.

Type-categorie	Jaarverbruik dagtarief (in kWh)	Jaarverbruik nachttarief (in kWh)	Jaarverbruik uitsluitend nachttarief (in kWh)
Da	600	0	0
Db	1.200	0	0
Dc (*)	2.200	1.300	0
Dc1	3.500	0	0
Dd	5.000	2.500	0
De	5.000	2.500	12.500

(*) Dit verbruik komt overeen met het elektriciteitsverbruik van een doorsnee gezin.

Onderstaande tabel geeft een overzicht van de typecategorieën voor aardgas:

Type-categorie	Jaarverbruik dagtarief (in kWh)	
D1	2.326	Koken en warm water
D2	4.652	
D3 (*)	23.260	Verwarming en ander gebruik
D3b	34.890	

(*) Dit verbruik komt overeen met het aardgasverbruik van een doorsnee gezin dat verwarmt op aardgas

Bijlage 2: Jaarlijkse kost voor de distributie (exclusief transmissie) van elektriciteit voor een gezin met een doorsnee verbruik en voor een gezin dat verwarmt op elektriciteit op basis van de goedgekeurde tarieven voor juli 2005

Distributienetbeheerder	Weging	cat Dc	cat De
AGEM	0,11%	182,63	1.043,62
GASELWEST	12,72%	190,66	766,41
GHA	0,00%	362,83	2.073,34
IMEA	9,81%	135,60	579,29
IMEWO	16,91%	143,14	581,95
INTERELECTRA	13,00%	216,51	801,48
INTERGEM	9,50%	138,75	568,98
INTERMOSANE	0,07%	210,98	887,69
IVEG	2,60%	198,57	928,16
IVEKA	11,47%	155,84	631,51
IVERLEK	16,32%	155,39	641,87
PBE	2,69%	225,42	987,70
SIBELGAS	1,90%	178,36	761,16
WVEM	2,89%	201,77	876,71
Gemiddelde	100,00%	199,35	920,58
Gewogen gemiddelde Electrabel Customer Solutions		154,65	634,11
Gewogen gemiddelde Luminus		213,44	851,04
Vershil tussen Electrabel Customer Solutions en Luminus		-58,79	-216,93

Bijlage 3: Vergelijking van de elektriciteitsprijzen van de standaardleveranciers met Wallonië, gewogen tav de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05	Verschil tussen jul 05 en jan 04	
											Valuta	%
EBEM												
Da	96,39	101,43	87,34	89,65	87,78	89,96	85,87	85,59	94,10	94,18	-2,21	-2,29%
Db	176,33	186,12	174,09	179,32	175,53	179,85	171,68	171,13	188,06	188,23	11,91	6,75%
Dc	467,64	493,87	488,64	506,18	495,52	507,38	489,24	487,64	530,86	531,24	63,60	13,60%
Dc1	526,84	554,88	550,71	568,92	557,77	570,31	546,50	544,90	594,13	594,63	67,80	12,87%
Dd	995,37	1.050,98	1.057,95	1.097,82	1.074,72	1.100,17	1.060,11	1.056,68	1.150,30	1.151,13	155,76	15,65%
De	1.829,88	1.956,98	1.988,74	2.095,19	2.034,65	2.097,32	2.027,24	2.018,10	2.226,09	2.227,47	397,59	21,73%
Electrabel Customer Solutions												
Da	136,24	134,08	136,52	124,86	125,19	122,28	120,35	118,70	123,80	124,13	-12,11	-8,89%
Db	216,75	220,87	225,07	204,94	205,46	199,54	195,73	192,71	202,36	203,00	-13,75	-6,34%
Dc	508,92	516,59	526,72	489,42	490,58	473,30	463,00	455,65	482,15	483,85	-25,08	-4,93%
Dc1	569,46	584,65	595,45	544,64	545,87	528,36	517,33	509,16	536,12	537,93	-31,54	-5,54%
Dd	1.039,24	1.058,25	1.078,73	1.000,92	1.003,12	965,82	943,69	928,34	984,10	987,71	-51,53	-4,96%
De	1.872,81	2.053,15	2.098,45	2.001,33	2.005,65	1.906,87	1.852,89	1.819,68	1.961,36	1.970,05	97,24	5,19%
Luminus												
Da	145,75	141,82	142,90	144,85	145,23	144,74	142,80	141,25	146,60	146,93	1,18	0,81%
Db	228,33	226,66	228,17	229,08	229,66	228,55	224,73	221,97	232,00	232,63	4,30	1,88%
Dc	521,84	533,46	529,32	529,26	530,48	527,19	516,90	510,00	537,45	539,14	17,30	3,32%
Dc1	581,05	595,99	590,86	597,85	599,21	595,69	584,68	577,31	605,23	607,04	25,99	4,47%
Dd	1.052,15	1.090,16	1.090,48	1.096,85	1.099,24	1.091,94	1.069,83	1.055,45	1.113,36	1.116,96	64,81	6,16%
De	1.893,55	1.984,69	2.169,92	2.153,50	2.157,92	2.139,20	2.085,24	2.051,77	2.199,45	2.208,13	314,58	16,61%
Wallonië												
Da	111,76	117,62	120,04	122,08	122,46	121,99	119,98	118,45	120,33	120,67	8,91	7,97%
Db	207,84	219,28	223,91	227,96	228,69	227,71	223,71	220,72	224,32	224,99	17,14	8,25%
Dc	515,61	534,17	545,87	556,76	558,55	555,76	544,90	537,10	546,22	548,01	32,40	6,28%
Dc1	576,15	609,00	622,11	633,85	635,87	632,96	621,32	612,76	622,93	624,87	48,71	8,46%
Dd	1.061,55	1.114,82	1.139,60	1.163,01	1.166,78	1.160,67	1.137,26	1.120,64	1.139,93	1.143,77	82,22	7,75%
De	1.895,33	2.035,57	2.086,72	2.142,55	2.149,90	2.133,38	2.076,39	2.039,46	2.079,25	2.088,38	193,05	10,19%

Bijlage 4: Verschil in jaarlijkse kostprijs voor een toegewezen Vlaamse afnemer ten aanzien van een Waalse afnemer (op basis van de gewogen gemiddelde all-in-prijzen)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
EBEM										
Da	15,37	16,19	32,70	32,43	34,68	32,03	34,11	32,85	26,23	26,49
Db	31,51	33,16	49,82	48,64	53,15	47,86	52,02	49,58	36,25	36,75
Dc	47,97	40,30	57,22	50,58	63,03	48,38	55,65	49,46	15,36	16,77
Dc1	49,31	54,11	71,39	64,92	78,09	62,65	74,81	67,85	28,80	30,23
Dd	66,18	63,84	81,65	65,20	92,06	60,51	77,16	63,97	-10,37	-7,35
De	65,45	78,59	97,98	47,36	115,26	36,06	49,15	21,37	-146,84	-139,08
Electrabel Customer Solutions										
Da	-24,48	-16,47	-16,49	-2,77	-2,72	-0,29	-0,36	-0,25	-3,47	-3,47
Db	-8,91	-1,59	-1,16	23,03	23,22	28,17	27,98	28,01	21,95	21,98
Dc	6,69	17,58	19,15	67,34	67,98	82,46	81,90	81,45	64,07	64,16
Dc1	6,69	24,35	26,65	89,20	89,99	104,60	103,98	103,60	86,82	86,94
Dd	22,32	56,57	60,87	162,09	163,66	194,85	193,57	192,31	155,83	156,07
De	22,52	-17,58	-11,73	141,22	144,25	226,51	223,50	219,78	117,88	118,33
Luminus										
Da	-33,99	-24,20	-22,87	-22,77	-22,77	-22,75	-22,82	-22,80	-26,27	-26,27
Db	-20,49	-7,38	-4,26	-1,12	-0,98	-0,83	-1,02	-1,26	-7,68	-7,65
Dc	-6,22	0,71	16,54	27,50	28,08	28,57	27,99	27,10	8,77	8,87
Dc1	-4,89	13,01	31,25	36,00	36,66	37,27	36,64	35,44	17,70	17,83
Dd	9,41	24,66	49,12	66,17	67,54	68,74	67,44	65,20	26,57	26,81
De	1,78	50,88	-83,20	-10,96	-8,02	-5,82	-8,85	-12,31	-120,20	-119,75

Noot: positief getal: voordeliger in Vlaanderen; negatief getal: voordeliger in Wallonië

Bijlage 5: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied (in euro)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Da	31,01	6,11	4,73	5,69	5,76	5,35	5,20	4,94	5,33	5,23
Db	23,56	9,30	8,13	8,54	8,66	7,82	7,53	7,08	7,71	7,49
Dc	12,67	18,78	14,81	15,43	15,79	13,34	12,44	11,38	12,80	12,60
Dc1	6,42	20,58	18,12	17,53	17,77	15,29	14,46	13,28	14,81	14,16
Dd	3,66	21,50	19,21	21,69	22,26	16,98	15,03	12,80	15,64	15,26
De	-23,22	-13,47	17,31	26,82	27,60	13,55	7,27	2,59	8,52	8,39

Bijlage 6: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers en de grootte van het netgebied (in %)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Da	22,78%	4,41%	3,37%	4,24%	4,28%	2,96%	3,96%	3,80%	3,95%	3,14%
Db	10,88%	4,15%	3,58%	4,00%	4,04%	3,75%	3,64%	3,47%	3,61%	3,87%
Dc	2,48%	3,58%	2,81%	3,08%	3,14%	2,86%	2,59%	2,41%	2,56%	3,05%
Dc1	1,13%	3,48%	3,05%	3,13%	3,16%	3,49%	2,69%	2,51%	2,66%	3,58%
Dd	0,35%	2,00%	1,78%	2,11%	2,17%	2,02%	1,54%	1,33%	1,53%	2,21%
De	-1,24%	-0,71%	0,82%	1,32%	1,35%	-0,54%	0,39%	0,15%	0,43%	-0,24%

Bijlage 7: Maximaal voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied (in %; zonder Ecopower)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Da	59,97	38,98	23,27	32,50	32,83	30,45	28,62	27,12	28,71	29,04
Db	50,67	35,32	32,41	44,47	44,64	43,95	37,17	35,95	36,82	36,00
Dc	48,67	57,42	65,05	79,14	80,28	78,79	59,36	52,95	59,28	61,09
Dc1	40,30	66,15	72,31	92,20	92,61	90,49	76,23	69,22	76,01	77,91
Dd	90,51	70,87	84,51	114,62	116,80	113,35	73,68	60,36	72,92	76,78
De	189,36	98,35	163,17	233,45	237,75	227,66	68,87	40,61	65,93	73,87

Bijlage 8: Gemiddeld, gewogen gemiddeld en maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc) in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier per netgebied (in euro)

	Rekenkundig gemiddeld voordeel per NB	Gewogen gemiddeld voordeel per NB	Rekenkundig gemiddeld voordeel per NB (zonder groen)	Gewogen gemiddeld voordeel per NB (zonder groen)	Maximaal voordeel (zonder Ecopower)
AGEM	41,92	42,58	49,75	44,15	79,20
GASELWEST	27,00	11,63	34,88	11,67	62,78
GHA	30,91	18,78	40,58	18,78	58,14
IMEA	22,00	9,95	35,00	10,30	62,78
IMEWO	22,85	10,84	34,94	10,94	62,77
INTERELECTRA	21,47	19,35	26,44	20,42	53,75
INTERGEM	22,77	10,43	34,97	10,51	62,78
INTERMOSANE	31,28	8,49	38,25	8,69	98,56
IVEG	20,21	18,89	27,30	19,68	54,03
IVEKA	25,33	10,48	35,77	10,60	62,78
IVERLEK	23,96	10,19	34,93	10,23	62,78
PBE	23,31	19,93	27,22	20,54	53,76
SIBELGAS	25,91	10,90	34,93	10,89	62,78
WVEM	24,96	22,56	31,01	23,35	59,84

Bijlage 9: Vergelijking van de prijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (2.200 kWh overdag, 1.300 kWh 's nachts)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Prijsniveau 1 juli 2003	502,24	502,24	502,24	502,24	502,24	502,24	502,24	502,24	502,24	502,24
Wallonië	515,61	534,17	549,26	556,76	558,55	555,76	544,90	537,10	546,22	548,01
Electrabel Customer Solutions als standaardleverancier	508,92	516,77	526,85	501,54	499,61	482,31	472,03	464,79	491,30	492,98
Luminus als standaardleverancier	518,53	533,46	543,86	553,85	555,14	552,02	541,85	558,12	585,73	587,61
Gewogen gemiddelde alle leveranciers	509,43	515,14	521,73	489,36	490,09	477,04	467,11	460,41	486,15	487,72
Gewogen gemiddelde standaardleveranciers	511,70	520,24	527,23	497,92	499,05	484,76	474,46	467,22	493,93	495,62
Gewogen gemiddelde contracten (zonder groen)	520,59	501,96	511,61	482,51	483,28	471,12	461,67	455,46	480,95	482,73
Gemiddelde groene contracten	516,52	480,85	511,02	479,14	479,75	479,69	471,18	466,74	484,73	489,75
Gewogen gemiddelde laagste prijs	463,16	463,22	462,18	418,78	418,77	405,98	415,10	414,27	434,65	434,52
Sociaal tarief	412,45	431,67	442,55	451,76	453,26	450,89	441,63	435,07	463,51	465,03

Bijlage 10: Evolutie van het maximale voordeel per netgebied voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie Dc) (zonder Ecopower)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
AGEM	38,57	12,30	7,70	80,02	69,36	81,26	57,61	56,38	78,82	79,20
GASELWEST	35,07	59,68	69,31	82,52	83,69	80,93	61,57	54,97	61,08	62,78
GHA	35,07	49,53	41,41	13,47	13,51	13,53	13,53	58,26	63,06	58,14
IMEA	73,22	58,32	69,32	82,48	83,64	80,87	61,56	54,97	61,08	62,78
IMEWO	48,59	58,15	69,31	82,57	83,74	80,97	61,57	54,97	61,08	62,77
INTERELECTRA	39,54	55,45	36,86	65,70	66,87	71,38	51,94	45,41	52,06	53,75
INTERGEM	52,86	58,42	69,31	82,64	83,80	81,04	61,56	54,97	61,08	62,78
INTERMOSANE	35,07	61,07	70,29	83,50	61,69	59,70	40,36	54,98	60,34	98,56
IVEG	36,58	47,83	27,02	66,86	68,04	66,64	46,20	45,68	52,35	54,03
IVEKA	70,65	58,41	69,32	82,65	83,81	81,04	61,57	54,97	61,08	62,78
IVERLEK	40,19	58,30	69,32	82,48	83,65	80,89	61,56	54,98	61,08	62,78
PBE	35,07	35,51	32,80	62,24	63,41	71,45	51,94	45,41	52,07	53,76
SIBELGAS	42,12	58,44	69,32	82,62	83,78	81,01	61,57	54,97	61,09	62,78
WVEM	35,07	62,17	40,43	73,52	74,70	71,38	51,97	45,44	55,06	59,84

Bijlage 11: Prijzen van de leveranciers in een goedkoop distributienetgebied, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers

Goedkoop netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Standaardleverancier	508,92	489,71	499,84	471,08	472,24	451,65	441,35	434,51	461,02	462,72
Gewogen gemiddelde contracten (zonder groen)	467,91	478,29	488,12	458,12	458,82	441,16	431,25	424,86	450,63	452,42
Gewogen gemiddelde groene contracten	492,97	463,93	481,55	453,59	453,59	453,56	435,65	434,87	454,60	460,39
Laagste prijs (zonder groen)	435,70	431,39	430,53	388,60	388,60	370,78	379,79	379,54	399,94	399,94

Bijlage 12: Prijzen van de leveranciers in een duur distributienetgebied, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers

Duur netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Standaardleverancier	521,70	533,46	527,13	532,26	533,43	530,15	519,86	512,95	540,40	542,09
Gewogen gemiddelde contracten (zonder groen)	499,20	488,74	499,78	509,60	510,21	507,78	499,75	494,86	519,84	521,67
Gewogen gemiddelde groene contracten	565,25	488,50	537,00	518,49	520,01	519,98	519,29	513,22	532,32	538,32
Laagste prijs (zonder groen)	482,17	478,00	477,50	466,56	466,56	458,77	467,92	467,54	488,34	488,34

Bijlage 13: Jaarlijkse kost voor de distributie (exclusief transport) van aardgas voor een gezin met een doorsnee verbruik dat verwarmt op aardgas op basis van de goedgekeurde tarieven voor juli 2005

Distributienetbeheerder	Weging	Gezin dat verwarmt op aardgas (23.260 kWh)
GASELWEST	13,74%	316,23
IGAO	21,35%	222,72
IMEWO	18,08%	289,73
INTERGEM	7,78%	292,90
IVEG	4,19%	277,29
IVEKA	6,88%	252,62
IVERLEK	16,34%	280,98
Pligas	7,30%	335,99
SIBELGAS	2,47%	415,57
WVEM	1,86%	316,56
Gemiddelde	100,00%	293,92
Gewogen gemiddelde		281,79
Gewogen gemiddelde ECS		276,69
Gewogen gemiddelde Luminus		314,86
Vershil tussen ECS en Luminus		-38,17

Bijlage 14: Vergelijking van de aardgasrijzen van de standaardleveranciers met Wallonië, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05	Verschil tussen jul 05 en jan 04	
Electrabel Customer Solutions											Valuta	%
D1	156,86	159,33	166,46	158,87	162,87	162,83	169,00	165,35	164,85	165,86	9,00	5,43%
D2	290,03	294,54	281,98	273,33	281,23	281,04	287,15	286,06	285,35	286,83	-3,20	-1,12%
D3	868,85	881,36	933,75	914,73	951,69	952,52	958,02	977,52	975,14	980,25	111,40	11,36%
D3-b	1.245,24	1.263,02	1.333,96	1.308,69	1.361,46	1.365,25	1.370,39	1.402,75	1.399,35	1.406,70	161,46	11,48%
Luminus												
D1	156,87	159,36	165,97	166,17	169,74	170,48	170,60	161,58	161,15	162,17	5,30	3,27%
D2	290,04	294,60	307,51	307,82	314,89	316,30	316,49	276,48	275,91	277,37	-12,67	-4,57%
D3	868,84	881,67	938,32	937,44	971,28	976,76	976,63	1.011,55	1.009,96	1.015,03	146,19	14,40%
D3-b	1.245,24	1.263,48	1.347,68	1.346,11	1.396,72	1.404,78	1.404,47	1.432,94	1.430,70	1.438,03	192,79	13,41%
Wallonië												
D1	158,33	159,48	166,12	166,32	169,88	170,86	170,74	172,89	171,98	173,95	15,62	8,98%
D2	292,95	294,86	307,80	308,10	315,17	317,00	316,78	321,11	319,47	323,05	30,10	9,32%
D3	883,39	882,92	939,76	938,88	972,72	979,05	978,06	1.000,46	996,62	1.006,02	122,63	12,19%
D3-b	1.267,06	1.265,36	1.349,83	1.348,27	1.398,88	1.408,09	1.406,63	1.440,30	1.434,98	1.448,22	181,16	12,51%

Bijlage 15: Jaarlijks verschil voor een Vlaams gezin ten aanzien van Wallonië (op basis van de gewogen gemiddelde all-in-prijzen)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Electrabel Customer Solutions										
D1	1,47	0,15	-0,35	7,45	7,01	8,03	1,74	7,55	7,13	8,08
D2	2,92	0,32	25,82	34,78	33,95	35,96	29,63	35,06	34,12	36,22
D3	14,54	1,56	6,01	24,15	21,03	26,53	20,04	22,94	21,48	25,77
D3-b	21,82	2,34	15,87	39,58	37,42	42,83	36,24	37,55	35,63	41,52
Luminus										
D1	1,46	0,12	0,15	0,15	0,14	0,38	0,14	11,31	10,83	11,78
D2	2,91	0,26	0,29	0,28	0,28	0,70	0,29	44,64	43,56	45,68
D3	14,55	1,25	1,44	1,44	1,44	2,29	1,43	-11,09	-13,33	-9,01
D3-b	21,82	1,88	2,15	2,16	2,16	3,31	2,16	7,35	4,28	10,18

Bijlage 16: Gemiddeld voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gewogen ten aanzien van het marktaandeel van de leveranciers (in euro)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
D1	10,67	8,08	6,37	2,43	2,54	4,45	5,48	3,53	3,53	3,43
D2	10,56	13,58	0,66	2,15	1,33	6,86	8,58	3,36	3,36	3,16
D3	20,79	30,65	22,05	15,60	17,92	18,86	18,69	20,91	20,85	19,88
D3-b	20,41	35,95	32,18	23,84	27,56	30,46	29,85	30,23	30,12	28,75

Bijlage 17: Maximaal voordeel per typecategorie in vergelijking met de prijs van de standaardleverancier, gemiddeld gewogen ten aanzien van de grootte van het netgebied

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
D1	12,03	13,17	14,44	10,79	10,99	11,03	20,64	14,45	14,77	13,85
D2	11,90	34,13	24,39	10,53	13,36	16,70	19,49	13,82	10,26	9,62
D3	23,43	49,04	89,62	68,48	90,73	93,39	96,18	105,16	75,33	79,78
D3-b	23,00	65,01	142,49	112,32	155,93	150,83	150,71	170,36	134,35	130,24

Bijlage 18: Gemiddeld, gewogen gemiddeld en maximaal voordeel voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie D3) per netgebied (in euro)

	Gemiddeld voordeel	Gewogen gemiddeld voordeel	Maximaal voordeel
GASELWEST	50,52	21,56	98,98
IGAO	38,51	18,61	70,12
IMEWO	42,56	18,89	70,13
INTERGEM	47,66	17,97	77,87
IVEG	40,98	23,87	67,15
IVEKA	41,32	17,87	70,13
IVERLEK	46,20	18,10	72,54
PLIGAS	51,47	28,00	116,72
SIBELGAS	49,85	16,55	114,21
WVEM	45,78	26,22	87,66

Bijlage 19: Vergelijking van de prijzen vanaf het begin van de vrijmaking voor een gezin met een doorsnee verbruik (23.260 kWh)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Prijsniveau 1 juli 2003	918,90	918,90	918,90	918,90	918,90	918,90	918,90	918,90	918,90	918,90
Wallonië	883,39	882,92	939,76	938,88	972,72	979,05	978,06	1.000,46	996,62	1.006,02
Electrabel Customer Solutions als standaardleverancier	868,85	881,36	950,34	934,08	967,22	971,79	977,45	996,63	994,25	999,35
Luminus als standaardleverancier	868,84	881,67	938,32	937,44	971,28	976,76	976,63	1.005,98	1.004,40	1.009,48
Gewogen gemiddelde alle leveranciers	868,46	878,98	931,90	909,90	945,05	945,16	949,53	969,56	967,22	972,09
gewogen gemiddelde standaardleveranciers	868,85	881,40	934,36	917,75	954,23	955,75	960,51	982,07	979,80	984,89
Gewogen gemiddelde contracten	848,06	850,75	912,31	902,15	936,31	936,89	941,81	961,16	958,95	965,02
Gewogen gemiddelde laagste prijs	845,42	832,37	844,74	850,00	863,51	862,36	864,33	876,91	904,47	905,11

Bijlage 20: Evolutie van het maximale voordeel per netgebied voor een gezin met een doorsnee verbruik (categorie D3)

	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
GASELWEST	23,43	38,47	124,51	75,83	108,90	113,58	113,42	136,72	93,89	98,98
IGAO	23,43	62,29	75,06	65,91	81,77	86,45	91,91	78,44	66,30	70,12
IMEWO	23,43	38,47	79,28	65,58	81,44	86,12	91,25	85,88	66,29	70,13
INTERGEM	23,43	38,47	98,70	65,70	87,79	92,47	92,32	115,62	72,78	77,87
IVEG	23,42	49,92	93,89	85,61	102,23	107,71	107,58	96,20	63,37	67,15
IVEKA	23,43	53,79	74,85	65,66	81,51	86,19	91,39	83,55	66,29	70,13
IVERLEK	23,43	38,47	93,91	66,33	82,47	87,15	92,75	110,29	67,45	72,54
PLIGAS	23,42	92,58	62,54	57,66	91,50	96,98	91,34	153,72	111,67	116,72
SIBELGAS	23,43	38,47	161,78	120,49	124,13	128,81	128,66	151,96	109,12	114,21
WVEM	23,42	38,78	79,99	47,24	81,08	86,56	80,16	124,65	82,61	87,66

Bijlage 21: Prijzen van de leveranciers in een goedkoop distributienetgebied

Goedkoop netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Standaardleverancier	868,85	881,36	881,18	860,38	893,46	898,14	903,60	923,53	921,15	926,24
Gewogen gemiddelde contracten	850,12	851,86	887,38	846,60	878,21	878,58	883,93	903,71	901,69	907,63
Laagste prijs	845,42	819,07	806,22	794,47	811,69	811,69	811,69	845,09	854,85	856,12

Bijlage 22: Prijzen van de leveranciers in een duur distributienetgebied

Duur netgebied	jan 04	jul 04	dec 04	jan 05	feb 05	mrt 05	apr 05	mei 05	jun 05	jul 05
Standaardleverancier	868,84	881,67	938,32	937,44	971,28	976,76	976,63	1.032,97	1.031,38	1.036,43
Gewogen gemiddelde contracten	849,18	848,14	941,57	932,13	963,70	980,38	986,60	1.004,93	1.002,45	1.008,43
Laagste prijs	845,42	789,09	875,78	879,78	879,78	879,78	885,29	879,25	919,71	919,71

Lijst met figuren

- FIGUUR 1: VERGELIJKING VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS VOOR DE TOEGEWEZEN AFNEMERS MET WALLONIË, VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK: 2.200 kWh DAG, 1.300 kWh NACHT, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED----- 6
- FIGUUR 2: VERSCHIL IN JAARLIJKSE KOSTPRIJS VOOR EEN TOEGEWEZEN VLAAMS GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK TEN AANZIEN VAN EEN WAALS GEZIN (OP BASIS VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ALL-IN-PRIJZEN) ----- 7
- FIGUUR 3: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN EURO)----- 8
- FIGUUR 4: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN %)----- 9
- FIGUUR 5: MAXIMAAL VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN EURO)----- 9
- FIGUUR 6: MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE Dc) IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER PER NETGEBIED (JULI 2005) ----- 10
- FIGUUR 7: VERGELIJKING VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (2.200 kWh OVERDAG, 1.300 kWh 'S NACHTS)----- 11
- FIGUUR 8: VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK MET HET SOCIAAL TARIEF ----- 12
- FIGUUR 9: EVOLUTIE VAN HET MAXIMALE VOORDEEL IN EEN GOEDKOOP NETGEBIED VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE Dc) ----- 13
- FIGUUR 10: EVOLUTIE VAN HET MAXIMALE VOORDEEL IN EEN DUUR NETGEBIED VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE Dc)----- 13
- FIGUUR 11: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS EN DE GROENE CONTRACTEN, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARDLEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENETGEBIED MET EEN LAAG NETTARIEF----- 13
- FIGUUR 12: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS EN DE GROENE CONTRACTEN, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARDLEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENETGEBIED MET EEN HOOG NETTARIEF----- 13
- FIGUUR 13: VERGELIJKING VAN DE AARDGASPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS MET WALLONIË VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh), GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED----- 15
- FIGUUR 14: VERSCHIL IN JAARLIJKSE KOSTPRIJS VOOR EEN TOEGEWEZEN VLAAMS GEZIN TEN AANZIEN VAN EEN WAALS GEZIN (OP BASIS VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ALL-IN-PRIJZEN) ----- 16
- FIGUUR 15: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN EURO)----- 17
- FIGUUR 16: MAXIMAAL VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN EURO)----- 17

FIGUUR 17: MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE D3) PER NETGEBIED	18
FIGUUR 18: VERGELIJKING VAN DE AARDGASPRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh)	19
FIGUUR 19: EVOLUTIE VAN HET MAXIMALE VOORDEEL IN EEN GOEDKOOP NETGEBIED VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE D3)	20
FIGUUR 20: EVOLUTIE VAN HET MAXIMALE VOORDEEL IN EEN DUUR NETGEBIED VOOR VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE D3)	20
FIGUUR 21: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARD-LEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENET-GEBIED MET EEN LAAG NETTARIEF	20
FIGUUR 22: VERGELIJKING VAN GEMIDDELDE CONTRACTPRIJS, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS, MET DE STANDAARD-LEVERANCIER IN EEN DISTRIBUTIENET-GEBIED MET EEN HOOG NETTARIEF	20

Lijst van bijlagen

BIJLAGE 1: OVERZICHT VAN DE TYPEAFNEMERS VOOR ELEKTRICITEIT EN AARDGAS-----	22
BIJLAGE 2: JAARLIJKE KOST VOOR DE DISTRIBUTIE (EXCLUSIEF TRANSMISSIE) VAN ELEKTRICITEIT VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK EN VOOR EEN GEZIN DAT VERWARMT OP ELEKTRICITEIT OP BASIS VAN DE GOEDGEKEURDE TARIEVEN VOOR JULI 2005 -----	23
BIJLAGE 3: VERGELIJKING VAN DE ELEKTRICITEITSPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS MET WALLONIË, GEWOGEN TAV DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED -----	24
BIJLAGE 4: VERSCHIL IN JAARLIJKE KOSTPRIJS VOOR EEN TOEGEWEZEN VLAAMSE AFNEMER TEN AANZIEN VAN EEN WAALSE AFNEMER (OP BASIS VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ALL-IN-PRIJZEN)-----	25
BIJLAGE 5: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN EURO)-----	26
BIJLAGE 6: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS EN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN %)-----	26
BIJLAGE 7: MAXIMAAL VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED (IN %; ZONDER ECOPOWER) -----	26
BIJLAGE 8: GEMIDDELD, GEWOGEN GEMIDDELD EN MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE Dc) IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER PER NETGEBIED (IN EURO) -----	27
BIJLAGE 9: VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (2.200 kWh OVERDAG, 1.300 kWh 'S NACHTS) -----	28
BIJLAGE 10: EVOLUTIE VAN HET MAXIMALE VOORDEEL PER NETGEBIED VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE Dc) (ZONDER ECOPOWER) -----	28
BIJLAGE 11: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN GOEDKOOP DISTRIBUTIENETGEBIED, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS-----	29
BIJLAGE 12: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN DUUR DISTRIBUTIENETGEBIED, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS -----	29
BIJLAGE 13: JAARLIJKE KOST VOOR DE DISTRIBUTIE (EXCLUSIEF TRANSPORT) VAN AARDGAS VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK DAT VERWARMT OP AARDGAS OP BASIS VAN DE GOEDGEKEURDE TARIEVEN VOOR JULI 2005 -----	30
BIJLAGE 14: VERGELIJKING VAN DE AARDGASPRIJZEN VAN DE STANDAARDLEVERANCIERS MET WALLONIË, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED-----	31
BIJLAGE 15: JAARLIJKS VERSCHIL VOOR EEN VLAAMS GEZIN TEN AANZIEN VAN WALLONIË (OP BASIS VAN DE GEWOGEN GEMIDDELDE ALL-IN-PRIJZEN) -----	32
BIJLAGE 16: GEMIDDELD VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEWOGEN TEN AANZIEN VAN HET MARKTAANDEEL VAN DE LEVERANCIERS (IN EURO)-----	32
BIJLAGE 17: MAXIMAAL VOORDEEL PER TYPECATEGORIE IN VERGELIJKING MET DE PRIJS VAN DE STANDAARDLEVERANCIER, GEMIDDELD GEWOGEN TEN AANZIEN VAN DE GROOTTE VAN HET NETGEBIED--	32
BIJLAGE 18: GEMIDDELD, GEWOGEN GEMIDDELD EN MAXIMAAL VOORDEEL VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE D3) PER NETGEBIED (IN EURO)-----	33

BIJLAGE 19: VERGELIJKING VAN DE PRIJZEN VANAF HET BEGIN VAN DE VRIJMAKING VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (23.260 kWh) -----	33
BIJLAGE 20: EVOLUTIE VAN HET MAXIMALE VOORDEEL PER NETGEBIED VOOR EEN GEZIN MET EEN DOORSNEE VERBRUIK (CATEGORIE D3)-----	34
BIJLAGE 21: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN GOEDKOOP DISTRIBUTIENETGEBIED -----	34
BIJLAGE 22: PRIJZEN VAN DE LEVERANCIERS IN EEN DUUR DISTRIBUTIENETGEBIED -----	34