



Vlaamse Reguleringsinstantie
voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt
North Plaza B | Koning Albert II-laan 7 | B-1210 Brussel
Tel. +32 2 553 13 53 | Fax +32 2 553 13 50
Email: info@vreg.be
Web: www.vreg.be

Rapport van de Vlaamse Reguleringsinstantie voor de Elektriciteits- en Gasmarkt

van 4 februari 2004

met betrekking tot de situatie van de elektriciteitsprijzen voor particulieren in januari
2004: vergelijking tussen standaardleveranciers, contractprijzen en gebonden Waalse
markt

Situatie elektriciteitsprijzen voor particulieren januari 2004: Vergelijking tussen standaardleveranciers, contractprijzen en gebonden Waalse markt

1. Methodologie

Dit studierapport is gebaseerd op de prijsgegevens die de elektriciteitsleveranciers overmaakten in het kader van de leveranciersvergelijking op de VREG-website voor januari 2004. Ze weerspiegelen dus het prijspeil op 1 januari 2004. Aangezien er voorlopig nog geen volledige duidelijkheid is omtrent de hoogte van de meterhuur en deze samenhangt met het distributienetgebied werd het aspect meterhuur in de analyse niet opgenomen.

Om de markt in kaart te brengen en een juiste vergelijking tussen de prijzen voor de verschillende producten van de leveranciers te kunnen maken is het nodig de analyse toe te spitsen op een aantal gestandaardiseerde typeafnemers. Hiervoor baseren wij ons op de typecategorieën zoals ze gedefinieerd zijn door Eurostat. Deze typecategorieën zijn representatief voor de verschillende huishoudelijke verbruiksprofielen in Vlaanderen. Het verbruik per tariefperiode van deze 6 typecategorieën wordt samengevat in volgend overzicht:

Tabel 1: Overzicht van de gebruikte typecategorieën

	Jaarverbruik dagtarief (in kWh)	Jaarverbruik nachttarief (in kWh)	Jaarverbruik uitsluitend nachttarief (in kWh)
Da	600	0	0
Db	1.200	0	0
Dc	2.200	1.300	0
Dc1	3.500	0	0
Dd	5.000	2.500	0
De	5.000	2.500	12.500

2. Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers

De prijzen die de standaardleveranciers in januari 2004 hanteerden voor toegewezen afnemers (de afnemers die nog geen contract met een elektriciteitsleverancier ondertekenden) zijn niet sterk veranderd ten opzichte van 1 juli 2003. Tabel 2 geeft aan de hand van de 6 typecategorieën een overzicht van deze evolutie en het verschil ten opzichte van het begin van de vrijmaking zonder domiciliëring. Tabel 3 geeft hetzelfde overzicht met domiciliëring als betalingswijze. Het verschil tussen beide is belangrijk aangezien nogal wat leveranciers een korting geven voor domiciliëring of een meerkost aanrekenen indien er niet voor domiciliëring als betalingswijze wordt gekozen. Uit deze tabellen blijkt dat de stijging van de distributienettarieven (zowel begin oktober voor de gemengde intercommunales, als begin januari voor alle DNB's) tot nu toe blijkbaar niet werd doorgerekend in de prijzen van de drie standaardleveranciers. Het verschil schommelt tussen 0.86% en 2.89%.

Uit de evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers blijkt wel dat Luminus zijn tarief heeft gelijkgeschakeld met dat van Electrabel Customer Solutions. Aangezien de prijzen die Luminus in juli meedeelde lager lagen dan die van Electrabel Customer Solutions is de procentuele stijging groter. Het verschil is mogelijk enkel te wijten aan een andere voorstellingswijze in juli 2003.

Een volgende interessante vaststelling is dat de prijzen van Ebem als standaardleverancier een stuk lager blijven dan de prijzen van de twee andere standaardleveranciers. Rekening houdend met de korting die Ebem als standaardleverancier geeft bij domiciliëring bedraagt het verschil rond de EUR 60,00 (gemiddeld EUR 58,16).

Tabel 2: Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers zonder domiciliëring

zonder domiciliëring									
	Juli	Aug.	Sept.	Okt	Nov	Dec	jan/04	Vershil in valuta	verschil in %
EBEM									
Da	123,23	123,88	124,82	124,82	124,82	124,17	125,7	2,47	2,00%
Db	216,55	217,84	219,72	219,72	219,72	218,44	221,2	4,65	2,15%
Dc	515,89	519,66	525,13	525,13	525,13	521,41	528,07	12,18	2,36%
Dc1	574,28	578,04	583,51	583,51	583,51	579,79	587,27	12,99	2,26%
Dd	1.046,11	1.054,18	1.065,90	1.065,90	1.065,90	1.057,92	1.071,36	25,25	2,41%
De	1.856,14	1.877,69	1.908,94	1.908,94	1.908,94	1.887,64	1.905,87	49,73	2,68%
Electrabel Customer Solutions									
Da	165,94	164,82	164,55	165,94	166,71	167,13	167,36	1,42	0,86%
Db	260,95	258,76	258,26	260,91	262,29	262,96	263,43	2,48	0,95%
Dc	564,94	559,08	557,97	564,88	568,31	569,82	571,17	6,23	1,10%
Dc1	625,15	618,86	617,5	624,94	628,66	630,32	631,71	6,55	1,05%
Dd	1.104,23	1.091,68	1.089,32	1.103,99	1.111,14	1.114,15	1.117,04	12,81	1,16%
De	1.921,76	1.891,60	1.887,32	1.921,75	1.937,49	1.943,16	1.950,61	28,85	1,50%
Luminus									
Da	164,63	164,99	165,93	165,99	166,14	166,38	167,36	2,73	1,66%
Db	258,68	259,23	261,06	261,13	261,37	261,8	263,43	4,75	1,84%
Dc	559,22	560,44	565,66	565,74	566,3	567,34	571,17	11,95	2,14%
Dc1	619,24	620,5	625,72	625,82	626,43	627,56	631,71	12,47	2,01%
Dd	1.092,54	1.094,87	1.105,96	1.106,05	1.107,16	1.109,33	1.117,04	24,5	2,24%
De	1.895,87	1.899,49	1.928,50	1.928,18	1.930,31	1.935,02	1.950,61	54,75	2,89%

Tabel 3: Evolutie van de prijzen van de standaardleveranciers met domiciliëring

met domiciliëring									
	Juli	Aug.	Sept.	Okt	Nov	Dec	jan/04	Vershil in valuta	verschil in %
EBEM									
Da	108,71	109,36	110,3	110,3	110,3	109,65	111,18	2,47	2,27%
Db	202,03	203,32	205,2	205,2	205,2	203,92	206,68	4,65	2,30%
Dc	501,37	505,14	510,61	510,61	510,61	506,89	513,55	12,18	2,43%
Dc1	559,76	563,52	568,99	568,99	568,99	565,27	572,75	12,99	2,32%
Dd	1.031,59	1.039,66	1.051,38	1.051,38	1.051,38	1.043,40	1.056,84	25,25	2,45%
De	1.841,62	1.863,17	1.894,42	1.894,42	1.894,42	1.873,12	1.891,35	49,73	2,70%
Electrabel Customer Solutions									
Da	165,94	164,82	164,55	165,94	166,71	167,13	167,36	1,42	0,86%
Db	260,95	258,76	258,26	260,91	262,29	262,96	263,43	2,48	0,95%
Dc	564,94	559,08	557,97	564,88	568,31	569,82	571,17	6,23	1,10%
Dc1	625,15	618,86	617,5	624,94	628,66	630,32	631,71	6,55	1,05%
Dd	1.104,23	1.091,68	1.089,32	1.103,99	1.111,14	1.114,15	1.117,04	12,81	1,16%
De	1.921,76	1.891,60	1.887,32	1.921,75	1.937,49	1.943,16	1.950,61	28,85	1,50%
Luminus									
Da	164,63	164,99	165,93	165,99	166,14	166,38	167,36	2,73	1,66%
Db	258,68	259,23	261,06	261,13	261,37	261,8	263,43	4,75	1,84%
Dc	559,22	560,44	565,66	565,74	566,3	567,34	571,17	11,95	2,14%
Dc1	619,24	620,5	625,72	625,82	626,43	627,56	631,71	12,47	2,01%
Dd	1.092,54	1.094,87	1.105,96	1.106,05	1.107,16	1.109,33	1.117,04	24,5	2,24%
De	1.895,87	1.899,49	1.928,50	1.928,18	1.930,31	1.935,02	1.950,61	54,75	2,89%

Tabel 4 geeft een overzicht van de evolutie van de prijzen in de gebonden markt voor dezelfde periode. Uit een vergelijking van deze tabel met tabellen 2 en 3 blijkt dat de prijzen die de toegewezen afnemers betalen in Vlaanderen niet gestegen zijn ten opzichte van de prijzen in Wallonië en Brussel. In deze analyse van de prijzen werd geen rekening gehouden met het effect van de gratis hoeveelheid elektriciteit in Vlaanderen en van de 55 euro korting die elk gezin in Wallonië krijgt. Beide maatregelen zijn weliswaar vergelijkbaar maar aangezien er in Vlaanderen een herverdeeleffect speelt omdat de gezinssituatie bepalend is voor de grootte van de korting, en in Wallonië niet, zou het opnemen van deze elementen een vertekenend effect hebben.

Tabel 4: Evolutie van de prijzen in de gebonden markt (Wallonië)

	Juli	Aug.	Sept.	Okt	Nov	Dec	jan/04	Vershil in valuta	verschil in %
Da	166,34	166,28	167,68	168,45	168,86	168,97	168,18	1,84	1,11%
Db	261,80	261,73	264,38	265,76	266,44	266,64	265,00	3,19	1,22%
Dc	567,94	568,07	574,98	578,41	579,93	580,48	575,25	7,31	1,29%
Dc1	627,75	627,62	635,07	638,79	640,47	641,06	636,13	8,38	1,34%
Dd	1.110,67	1.110,96	1.125,65	1.132,79	1.135,82	1.137,01	1.125,75	15,09	1,36%
De	1.942,04	1.944,86	1.979,30	1.995,05	2.000,75	2.003,67	1.971,05	29,01	1,49%

3. Het prijsverschil van de nieuwe leveranciers ten opzichte van de standaardleveranciers

In de onderstaande analyse nemen we de gratis hoeveelheid elektriciteit die een Vlaamse eindafnemer krijgt, wel mee op. Dit voordeel wordt verrekend als een korting op de prijzen die de leveranciers ons hebben bezorgd. Aangezien de korting afhangt van het aantal gezinsleden hebben wij de volgende assumpties gemaakt voor de berekening van de jaarlijkse kostprijs per typecategorie:

- Categorie Da: 1 gezinslid → 200 kWh gratis
- Categorie Db: 2 gezinsleden → 300 kWh gratis
- Categorie Dc: 3 gezinsleden → 400 kWh gratis
- Categorie Dc1: 3 gezinsleden → 400 kWh gratis
- Categorie Dd: 4 gezinsleden → 500 kWh gratis
- Categorie De: 4 gezinsleden → 500 kWh gratis

Aan de hand van deze assumpties wordt een korting berekend op basis van de prijs die door het Ministerie van Economische Zaken werd vastgelegd en inclusief BTW 15,56 eurocent/kWh bedraagt.

Tabel 5 geeft een overzicht van het gemiddelde voordeel dat een afnemer kan doen over alle netgebieden heen. Door het gebruik van het gemiddelde als vergelijkingsbasis, worden de verschillen tussen de distributietarieven uitgevlakt. Dit effect speelt niet voor deze producten die een vaste prijs hanteren in gans Vlaanderen. Bijkomend wordt ook vergeleken met de situatie van september 2003 (cf. persbericht 2003-9), toen dezelfde analyse gemaakt werd.

Tabel 5 toont aan dat de conclusie van september nog steeds geldig blijft. De meeste particulieren zijn gemiddeld gesproken duurder af bij de standaardleverancier. Enkel een grote verbruiker (categorie De, typisch een groter gezin dat elektrisch verwarmt) is gemiddeld gesproken voordeliger af bij de standaardleverancier. Uit de vergelijking blijkt dat het gemiddelde voordeel gedaald is ten opzichte van september 2003. Dit is grotendeels te wijten aan de verhoging van heel wat distributietarieven in januari 2004.

In de meeste distributienetgebieden kan een afnemer gemiddeld gezien steeds een voordeel doen door te switchen, met uitzondering van afnemers van categorie De. Gemiddeld over alle netgebieden geldt dat een afnemer in categorie De beter bij de standaardleverancier blijft. Dit is een duidelijk bewijs dat in de oude tarievenstructuur de kleine verbruiker de grootverbruiker subsidieerde.

Tabel 5: Gemiddeld voordeel van alle leveranciers over alle netgebieden heen

	Gemiddeld voordeel september 2003 ¹	Gemiddeld voordeel januari 2004 ²	Gemiddeld voordeel januari 2004 (zonder groen) ³	Gemiddeld voordeel september 2003 ¹	Gemiddeld voordeel januari 2004 ²	Gemiddeld voordeel januari 2004 (zonder groen) ³
Gemiddelde zonder domiciliëring						
Da	15,11	14,52	18,50	22,21%	10,28%	13,31%
Db	17,94	14,27	16,84	11,99%	6,55%	7,81%
Dc	22,24	11,95	14,60	5,29%	2,33%	2,86%
Dc1	31,94	19,65	18,20	7,00%	3,50%	3,28%
Dd	18,57	6,00	12,57	2,81%	0,58%	1,22%
De	-234,93	-211,43	-102,45	-7,98%	-11,34%	-5,52%
Gemiddelde met domiciliëring						
Da	37,19	35,58	35,90	35,52%	27,42%	28,55%
Db	39,65	35,06	34,05	20,80%	16,92%	17,79%
Dc	41,88	31,55	30,10	9,42%	5,94%	6,37%
Dc1	51,92	38,76	33,60	10,69%	6,95%	7,32%
Dd	34,58	21,74	22,01	4,56%	1,98%	1,79%
De	-237,16	-209,66	-127,61	-7,93%	-11,39%	-13,75%

Noot: Positief getal: voordeel bij switch; negatief getal: nadeel bij switch

Zelfs indien in de bovenstaande tabel een negatief getal staat wil dit niet zeggen dat een klant geen voordeel kan doen. Het gaat immers over *gemiddelden* over alle leveranciers en distributienetgebieden heen. In elk distributienetgebied is er minimaal 1 leverancier die (zelfs voor de typecategorie De) een voordeligere prijs aanbiedt dan de standaardleverancier, zoals blijkt uit tabel 6. Deze tabel geeft per typecategorie, over alle netgebieden heen, het gemiddeld maximaal voordeel weer dat een afnemer kan doen door een contract aan te gaan met een elektriciteitsleverancier. Dit voordeel is minimaal 42,60 euro en loopt tot 186,62 euro zonder domiciliëring. Met domiciliëring is dit voordeel steeds groter dan 49 euro en bedraagt maximaal 200,71 euro.

Tabel 6: Gemiddeld maximaal voordeel per typecategorie bij een leverancierswissel

	Gemiddeld maximum voordeel zonder domiciliëring (zonder Ecopower)		Gemiddeld maximum voordeel met domiciliëring (zonder Ecopower)	
	In euro	In %	In euro	In %
Da	58,07	43,31%	57,16	42,58%
Db	49,40	23,07%	49,00	22,87%
Dc	45,57	9,00%	52,99	10,45%
Dc1	42,60	7,55%	51,70	9,16%
Dd	88,90	8,57%	102,05	9,84%
De	186,62	9,98%	200,71	10,73%

Ecopower werd niet betrokken voor wat betreft het maximale voordeel in de analyse, weergegeven in tabel 6 en 7, omwille van de beperkte capaciteit van deze leverancier. De tarieven die Ecopower toepast zouden het gemiddelde anders teveel beïnvloed hebben.

¹ De producten van de leveranciers die werden opgenomen zijn de volgende:

Power 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Ebem, Ecopower, ELEK 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Luminus Direct, Nuon Flex, Nuon Nature, Wattgroen en Wattstroom

² De producten van de leveranciers die werden opgenomen zijn de volgende:

Power 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Ebem, Ecopower, ELEK 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Luminus Direct, Nuon Comfort, Nuon Flex, Nuon Nature, Wattgroen en Wattstroom

³ De producten van de leveranciers die werden opgenomen zijn de volgende:

Power 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Ebem, ELEK 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Luminus Direct, Nuon Comfort, Nuon Flex en Wattstroom

Bij wijze van voorbeeld geeft tabel 7 een overzicht van de gemiddelde en maximale voordelen per netgebied voor afnemers van de categorie Dc, die overeenkomt met het verbruiksprofiel van een gemiddeld Vlaams gezin.

Tabel 7: Gemiddeld en maximaal voordeel voor de categorie Dc per netgebied (in euro)

	Zonder domiciliëring			Met domiciliëring		
	Gemiddeld voordeel per NB ⁴	Gemiddeld voordeel per NB (zonder groen) ⁵	Maximum voordeel (zonder Ecopower) ⁶	Gemiddeld voordeel per NB ⁴	Gemiddeld voordeel per NB (zonder groen) ⁵	Maximum voordeel (zonder Ecopower) ⁶
AGEM	-9,22	0,43	38,57	-0,27	5,54	24,05
BIAC	-27,99	-18,96	35,07	2,97	5,05	50,07
ETIZ	33,93	44,02	76,37	56,08	60,96	76,37
GASELWEST	3,00	1,37	35,07	21,11	14,21	50,07
GHA	-33,29	-37,07	35,07	-15,16	-24,82	50,07
IMEA	37,40	45,84	73,22	58,81	61,95	89,10
IMEWO	24,16	27,85	48,59	44,30	42,86	73,08
INTERELECTRA	13,91	17,91	39,54	33,62	32,22	50,07
INTERGEM	22,93	28,17	52,86	43,69	43,83	61,72
INTERMOSANE	7,18	9,93	35,07	27,60	25,50	50,07
IVEG	16,58	18,20	36,58	36,23	32,81	60,76
IVEKA	34,52	40,35	70,65	56,82	58,86	87,75
IVERLEK	16,95	19,57	40,19	36,96	34,55	56,82
PBE	7,72	5,34	35,07	25,10	17,22	54,16
SIBELGAS	15,48	18,98	42,12	35,88	34,38	50,07
WVEM	9,04	9,04	35,07	30,94	26,56	50,07

Uit deze tabel blijkt dat het voor een doorsnee gezin gemiddeld gesproken in bijna alle distributienetgebieden voordeel oplevert om een actieve keuze te maken. Wanneer we de cijfers met domiciliëring bekijken zien we dat enkel in het gebied van AGEM en van het Gemeentelijk Havenbedrijf Antwerpen het gemiddelde voordeel een negatieve waarde geeft. Het ene gebied heeft een standaardleverancier dat merklijk lager ligt dan de twee andere standaardleveranciers, waardoor het verschil met de nieuwe leveranciers uiteraard ook lager is. In het netgebied van het Gemeentelijk Havenbedrijf Antwerpen zijn er dan weer weinig particuliere afnemers zijn.

Wanneer we kijken naar het maximale voordeel zonder domiciliëring zien we dat in alle netgebieden dit steeds boven de 35 euro ligt en oploopt tot meer dan 76 euro. In vergelijking met het gemiddelde standaardtarief (568,48 euro) is dit een voordeel van 13,4%. Bekeken met domiciliëring is het voordeel in AGEM-gebied iets lager (24,05 euro). In alle andere gebieden is het steeds minimum 50 euro en het maximum voordeel stijgt tot 86,10 euro (15,17%). Iedere eindafnemer met een verbruiksprofiel gelijkaardig aan Dc, kan dus een voordeligere prijs vinden bij een elektriciteitsleverancier.

⁴ De producten van de leveranciers die werden opgenomen zijn de volgende:
Power 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Ebem, Ecopower, ELEK 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Luminus Direct, Nuon Comfort, Nuon Flex, Nuon Nature, Wattgroen en Wattstroom

⁵ De producten van de leveranciers die werden opgenomen zijn de volgende:
Power 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Ebem, ELEK 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Luminus Direct, Nuon Comfort, Nuon Flex en Wattstroom

⁶ De producten van de leveranciers die werden opgenomen zijn de volgende:
Power 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Ebem, Ecopower, ELEK 20, 35, 75, 200 of 500 (afhankelijk van de typecategorie), Luminus Direct, Nuon Comfort, Nuon Flex, Nuon Nature, Wattgroen en Wattstroom

4. Vergelijking van de prijzen van alle leveranciers onderling

Bij een analyse van de hoogste prijs versus de laagste prijs in een distributienetgebied merken we dat deze zeer ver uit elkaar kunnen liggen. Factoren die dit beïnvloeden zijn de lage prijzen van Ecopower voor de kleine verbruikers en de grote meerkost die door Wattplus wordt gevraagd indien een afnemer ervoor kiest om zijn factuur *niet* via domiciliëring te betalen (EUR 72,60 per jaar).

Tabel 8: Gemiddelde verschillen per typecategorie

	Gemiddeld verschil zonder domiciliëring			Gemiddeld verschil met domiciliëring		
	Hoogste prijs	Laagste prijs	Vershil	Hoogste prijs	Laagste prijs	Vershil
Da	226,17	84,00	142,17	167,36	84,00	83,36
Db	329,74	168,00	161,74	263,43	168,00	95,43
Dc	650,99	490,00	160,99	578,39	490,00	88,39
Dc1	726,76	490,00	236,76	654,16	490,00	164,16
Dd	1.271,51	1.026,50	245,01	1.198,91	1.011,50	187,41
De	2.800,00	1.761,20	1.038,80	2.800,00	1.746,20	1.053,80

Opnieuw willen we erop wijzen dat de gegevens in tabel 8 gemiddelden zijn, waardoor de uiterste waarden worden afgevlakt. Uit de analyse per netgebied blijkt dat dit verschil kan oplopen tot maar liefst EUR 1452,43 (categorie De bij BIAC) en steeds minimaal EUR 104,01 bedraagt. Met domiciliëring blijft het maximale verschil nog steeds EUR 1394,83 en minimaal kan elke eindafnemer nog steeds een voordeel doen van EUR 53,68.

5. Conclusie

- Uit dit rapport blijkt dat de stijging van de distributietarieven (zowel begin oktober voor de gemengde intercommunales, als begin januari voor alle DNB's) tot nu toe blijkbaar niet werd doorgerekend in de prijzen van de drie standaardleveranciers. De stijging van de prijzen toegepast voor toegewezen afnemers van 1 juli tot 1 januari schommelt tussen 0,86% en 2,89%. Verder blijkt dat de prijzen die de toegewezen afnemers betalen in Vlaanderen niet gestegen zijn ten opzichte van de prijzen in Wallonië en Brussel. De stijging in Vlaanderen kan dus waarschijnlijk toegeschreven worden aan de stijging van objectieve factoren zoals de prijsindexatiefactoren Ne en Nc en eveneens door de stijging van de federale energiebijdrage.
- De conclusie uit onze eerste studie uit september 2003 met betrekking tot de prijzen toegepast voor huishoudelijke afnemers, blijft nog steeds geldig. De meeste particulieren zijn gemiddeld gesproken duurder af bij de standaardleverancier. Enkel een grote verbruiker (categorie De, typisch een groter gezin dat elektrisch verwarmt) is gemiddeld gesproken voordeliger af bij de standaardleverancier. Uit de vergelijking blijkt dat het gemiddelde voordeel gedaald is ten opzichte van september 2003. Dit is grotendeels te wijten aan de verhoging van heel wat distributietarieven in januari 2004. In de meeste distributienetgebieden kan een afnemer gemiddeld gezien nog steeds een voordeel doen door van leverancier te veranderen.
- Wanneer we echter kijken naar het maximale voordeel dat een eindafnemer kan doen wordt de vorige stelling genuanceerd. In elk distributienetgebied is er minimaal 1 leverancier die een voordeligere prijs aanbiedt dan de standaardleverancier, zelfs voor de typecategorie De. Dit voordeel is minimaal 42,60 euro en loopt tot 186,62 euro zonder domiciliëring. Met domiciliëring is dit voordeel steeds groter dan 49 euro en bedraagt maximaal 200,71 euro.
- Voor een gemiddeld gezin ligt het maximaal voordeel in alle netgebieden steeds boven de 35 euro en kan oplopen tot meer dan 76 euro zonder domiciliëring. Met domiciliëring stijgt het minimum voordeel tot 50 euro (behalve voor AGEM) en het maximum voordeel tot 86,10 euro (15,17%). Iedere eindafnemer met een verbruiksprofiel gelijkaardig aan Dc, kan dus een voordeligere prijs vinden bij een elektriciteitsleverancier.